

## Анализ финансово-экономического состояния организации

*В. И. Игнатьев, Н. Ю. Багаева*

*СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия*

**Аннотация.** Анализ финансово-экономического состояния организации является критическим элементом ведения бизнеса в современных условиях, обеспечивающим эффективность деятельности любой компании. Анализируя финансовые потоки организации, можно выявить существенные трудности, требующих незамедлительного реагирования на такие ситуации, разработать определенные управленческие решения и так можно ослабить и устранить возникшие затруднения, что явно гарантирует устойчивость и целевое развитие организации. В данной статье было проанализировано финансовое состояние организации объектом которого стала Нефтяная компания «Туймаада-нефть». Финансовый анализ необходим для того, чтобы топ-менеджмент руководствовался текущими данными деятельности организации и грамотно распоряжался действиями специализированных подразделений, также результаты анализа должны стать объектом информационной открытости для заинтересованных сторон. Каждый потенциальный субъект, готовый сотрудничать с организацией, включая учредителей, поставщиков, инвесторов и кредиторов, первым делом запросят достоверную и качественно подготовленную информацию о финансовом состоянии организации. Таким образом, комплексный финансовый анализ формирует не только внутреннюю информационно-распорядительную систему организации для эффективного ее функционирования, но и это влияет на отношение к организации со стороны внешней среды, повышая ее уровень доверия с другими игроками рынка и позволяет определять ее роль в рыночном пространстве. В статье представлены основные теоретические позиции по аспектам оценочного мероприятия финансово-экономического состояния крупной организации и на основе финансовых показателей АО НК «Туймаада-нефть» приводятся результаты комплексного финансового анализа на текущее ее состояние. В качестве исходных данных послужили основные результаты деятельности компании, которые отражены в бухгалтерской отчетности Туймаада-нефть. Выборка информации была совершена из отчетных документов, составленные компанией для определения финансовой устойчивости и платежеспособности, включая деловую активность по состоянию на 1 января 2024 г. Процесс анализа сопровождается умозаключениями о важности и значимости оценочных мероприятий, которые постоянно требуют информацию для выработки устойчивых стратегий развития, влияющих на принятие обоснованных бизнес-решений. Также при проведении анализа были выявлены проблемы, требующего своевременного реагирования со стороны топ-менеджмента, которому необходимо принять комплексные и целенаправленные меры по устранению либо смягчению влияния этих проблем.

**Ключевые слова:** экономический анализ, ликвидность, платежеспособность, рентабельность, финансовая устойчивость.

## An analysis of the financial and economic condition of the organization

*V. I. Ignatiev, N. Yu. Bagaeva*

*M.K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia*

**Abstract.** In the conditions of modern business, effective work of companies is impossible without analyzing their financial position. This approach helps to identify existing difficulties and develop management solutions to eliminate them; in turn, this guarantees the sustainability and development of the organization. In this article, the financial condition of the organization was analyzed, the object of which was the oil company JSC NK Tuymaada-Neft. Financial analysis is necessary in order for top management to be guided by current data on the state of the organization's activities and competently manage the actions of specialized departments, as well as represent information openness for interested parties. Every potential entity willing to cooperate with the organization, including founders, suppliers, investors and creditors,

will first request reliable and well-prepared information about the financial condition of the organization. Thus, a comprehensive financial analysis forms not only the internal information and administrative system of an organization for its effective functioning, but also affects the attitude towards the organization in the external environment, increasing its level of trust with other market players and allows determining its role in the market space. The article presents the main theoretical positions on aspects of the assessment of the financial condition of a large organization, based on the financial indicators of JSC NK Tuimaada-Neft, the results of a comprehensive financial analysis of its current condition are presented, the basic results of the company's activities, which are reflected in the accounting statements of Tuimaada-Neft, served as initial data. The information was sampled from accounting documents compiled by the company to determine financial stability and solvency, including business activity as of January 1, 2024. The analysis process is accompanied by conclusions about the importance and significance of evaluation activities, which constantly require information to develop sustainable development strategies that affect the adoption of informed business decisions. Also, during the analysis, problems were identified that require a timely response from top management, which needs to take comprehensive and targeted measures to eliminate or mitigate the impact of these problems.

**Keywords:** economic analysis, liquidity, solvency, profitability, financial stability.

Финансово-экономическое состояние организации – это не просто абстрактное понятие, а комплексная характеристика, отражающая его финансовую устойчивость, способность к развитию, включая конкурентоспособность на рынке товаров и услуг. Понимание такого состояния становится ключевым фактором при принятии решений, эффективность которых должна быть направлена на оптимизацию деятельности организации и достижения поставленных перед ней целей.

По мнению Л. В. Стрелковой и ее коллег, «анализ экономического состояния предприятия – одна из главных составляющих эффективной работы любого предприятия, основное условие грамотного управления им, объективная предпосылка обоснованного планирования и рационального использования ресурсов» [8, с. 248], что позволяет выделить основные подходы к определению финансово-экономического состояния любой организации / предприятия, состоящие из финансового, производственного и маркетингового подходов.

В частности, при применении финансового подхода следует концентрироваться на оценке финансовых показателей организации, в основном на уровне рентабельности, ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости. Ведь «анализ финансового состояния предприятия – это первичный элемент в системе финансового менеджмента и в частности в процессе улучшения финансового состояния предприятия, поскольку призваны давать точную оценку направлений и степени улучшения финансового состояния предприятия» [7, с. 12-13]. Анализ перечисленных показателей позволяет установить финансовое здоровье организации, ее способности выполнять свои финансовые обязательства и извлекать прибыль.

Применение производственного подхода связано с изучением эффективности использования производственных ресурсов, качества продукции, уровня автоматизации производства, организации труда и других обязательств, которые влияют на количественные и качественные стоимостные показатели производства и на конкурентоспособность производимого товара. Также необходимо помнить об экологической составляющей расходов, на которые требуется «эколого-экономические расчеты, включающиеся в показатели затрат и напрямую влияющие на финансовое состояние организации» [6, с. 42].

Практическое применение маркетингового подхода способствует определению конкретного положения организации на рынке и состояния ее конкурентоспособности, также степени удовлетворения потребности потребителей, что соизмеримо с определением эффективности маркетинговых мер и реализации маркетинговых стратегий.

Необходимо помнить, что перечисленные подходы не изолированы друг от друга, а тесно взаимосвязаны. Приведем пример: высокий уровень рентабельности может быть следствием эффективного управления производственными процессами и следствием грамотно встроеной в систему сильной маркетинговой стратегии. Именно поэтому мы согласны с мнением Т. В. Харук о том, что «Для выживания в условиях рыночной экономики организации необходимо совершенствоваться, чтобы быть конкурентоспособным и оправдывать ожидания участников рыночных отношений, заинтересованных в его продуктивности. Для этого, прежде всего управленческий персонал должен объективно оценивать возможности своей фирмы и ближайших конкурентов» [10, с. 50].

При комплексной оценке финансово-экономического состояния организации используют различные показатели. К наиболее распространенным из них принято относить:

- динамику финансовых результатов, охватывающую показатели изменения прибыли, выручки, себестоимости продукции в динамике за исследуемый период. В буквальном смысле применение такой оценки позволяет делать основные выводы о тенденциях развития организации и о ее способности стремиться увеличивать прибыль и наращивать объемы продаж;

- темп прироста внеоборотных и оборотных активов, которые служат показателем эффективного использования свои ресурсы организацией;

- показатели финансовой устойчивости, которые помогают оценить способность организации исполнять свои обязательства;

- коэффициенты рентабельности, которые оценивают эффективность использования ресурсов и способность предприятия распределять прибыль;

- коэффициенты ликвидности и платежеспособности, которые определяют способность организации погашать свои обязательства и ее платежеспособность.

При проведении экономического анализа важно учитывать не только количественные показатели, но и качественные такие как: уровень квалификации сотрудников, инновационные технологии, качество управления и др.

Формирование стратегии управления организацией и постановка целей ее развития невозможны, если не понимать ее экономическое состояние. Так, Н. Ю. Иванов в своих трудах описывает, что «Топ-менеджмент полностью несет ответственность и контролирует финансовое состояние организации» [3, с. 468], что вполне сопоставимо с главной задачей топ-менеджмента организации, который должен брать под свою личную ответственность эффективную разработку и реализацию планов организации стратегического назначения, направленных на повышение финансово-экономической устойчивости и его успешное развитие.

Стоит отметить, что финансово-экономическое состояние организации – динамичный процесс, который требует постоянного внимания и анализа ситуации. Только полная комплексная оценка и управление финансово-экономическим состоянием организации позволит ей бороться в конкурентной среде за лидерство на рынке, кроме того, обеспечивать ее стабильное развитие и удерживать конкурентные позиции.

Объектом исследования выбрали анализ финансово-экономического состояния АО Нефтяная компания «Туймаада-нефть» как одну из ведущих организаций на рынке нефтепродуктов Республики Саха (Якутия). Главным направлением деятельности АО является реализация нефтяной продукции на территории Якутии.

Первичным комплексным аналитическим показателем будет финансово-экономическое состояние организации, включающее такие параметры как показатели основных финансовых результатов АО, которые отражены в показателях выручки от реализации продукции,

динамику доходов и расходов, также чистую прибыль нефтяной компании «Туймаада-нефть».

Таблица 1

**Основные финансовые результаты АО Нефтяной компании «Туймаада-нефть» за 2021–2023 гг., млн руб.**

Показатели	2021	2022	2023	Отклонение, млн. руб.	Темп роста, %
Выручка от реализации услуг	7 335,5	9 077,1	10 151,0	2 815,5	138
Себестоимость услуг	6 088,7	7 248,7	7 804,6	1 715,9	128
Валовая прибыль/убыток	1 246,9	1 828,3	2 346,3	1 099,4	188
Коммерческие расходы	707,7	826,7	949,6	241,9	134
Управленческие расходы	217,1	222,0	244,3	27,2	113
Прибыль/убыток от продаж	322,2	779,6	11 525,0	11 202,8	358
Проценты к получению, %	51,0	18 871,0	7 732,0	7 681,0	15161
Проценты к уплате, %	150,5	292,7	349,3	198,8	232
Прочие доходы	524,1	309,4	482,7	-41,4	92
Прочие расходы	361,1	425,7	882,2	521,1	244
Прибыль до вычета налога	334,8	389,5	411,5	76,7	123
Налог на прибыль и иные выплаты	18,8	88,0	140,2	121,4	747
Чистая прибыль/убыток	316,1	301,5	271,2	-44,9	86

Сгруппированные в таблице показатели позволяют наблюдать достаточно позитивную динамику в деятельности нефтяной компании «Туймаада-нефть» на период с 2021–2023 гг. Выручка от реализации продукции за анализируемый период демонстрирует увеличение на 38% и зафиксировала сумму в 2815,5 млн руб. Однако стоит отметить, что при значительном росте выручки происходит увеличение показателя себестоимости, и этот показатель увеличился на 28%, что отражается на сумме 1716,0 млн руб. Даже рост показателя себестоимости не повлиял на темпы ее увеличения, которые оказались ниже, чем ожидалось темпы роста самой выручки, что привело к увеличению валовой прибыли на 88%. Также стоит выделить то, что уменьшению на 14% подверглась чистая прибыль из-за высоких расходов, которые понесла за анализируемый период организация.

В своих трудах К. В. Долинская утверждает, что «независимо от вида и типа производства для быстрого реагирования на меняющиеся условия внешней среды, предприятия должны обеспечить постоянное наблюдение и анализ за использованием ресурсов и выполнением своих обязательств и своевременно принимать корректирующие решения» [2, с. 20]. Очевидно, топ-менеджмент компании оказался в довольно затруднительном положении, когда пытался справиться не только с финансовыми ресурсами, но и материально-техническими ресурсами.

И это утверждение позволяет выделить сомнения в ответственном подходе топ-менеджмента, который допустил недостаточно высокие ожидаемые результаты в показателях деятельности Нефтяной компании «Туймаада-нефть». Именно «Поэтому нужно постоянно учитывать один из критических факторов, влияющих на состояние предприятия, которым является имущество предприятия» [1, с. 6], о которых упоминают в своем научном труде О.И. Борисова и ее коллеги.

Далее приведем результаты анализа по суммарным показателям имущества, принадлежащего организации, которое целесообразно охарактеризовать как «дорогостоящее имущество со сроком полезного использования более чем одного года относятся к внеоборотным активам, но и оборотные активы не менее важны и к ним относят запасы» [5, с. 370].

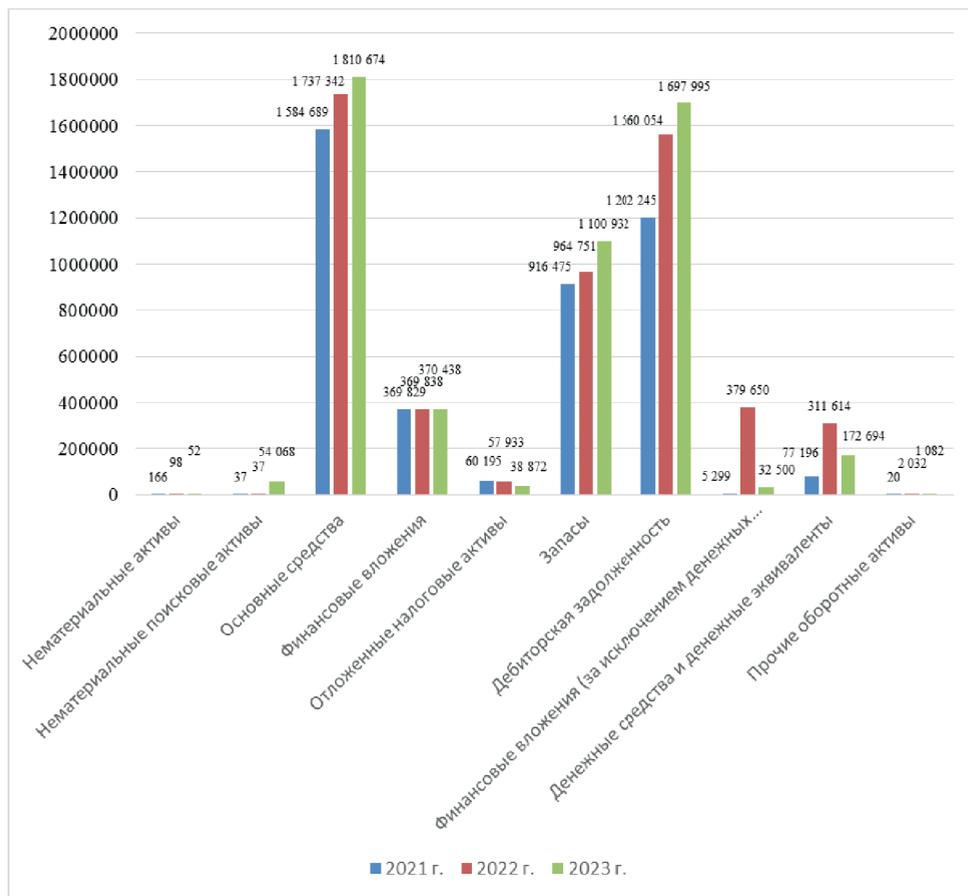


Рис. 1. Динамика изменения актива баланса АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Представленный на рисунке анализ активов АО НК «Туймаада-нефть» за анализируемый период показал устойчивую тенденцию к росту валюты баланса, которая увеличилась на 25,22% или на 1063,257 млн руб. Такая динамика свидетельствует о расширении масштабов деятельности организации и увеличения ее активов.

Существенный вклад в рост валюты баланса внесла дебиторская задолженность, которая увеличилась на 41,24%, это связано со спецификой работы нефтяной компании, которая, как правило, имеет большое количество контрагентов и длительными циклами по оплате платежей.

Рассмотрим следующий показатель – основные средства, которые выросли на 14,26%, это объясняется увеличением роста инвестиций компании, которая вкладывает в развитие инфраструктуры. Ввод новой автоматической АЗС свидетельствует о стремлении компании расширить свою деятельность, оптимизировать логистику и повысить эффективность работы.

Наибольший рост дают показатели нематериальные активы, это связано с приобретением лицензии на участок для выполнения геологических работ. Известно, что «Инвестиции в поисковую деятельность отражают стратегическое направление развития нефтяной компании, направленное на поиск новых месторождений и обеспечение стабильной добычи нефти в будущем» [4, с. 21].

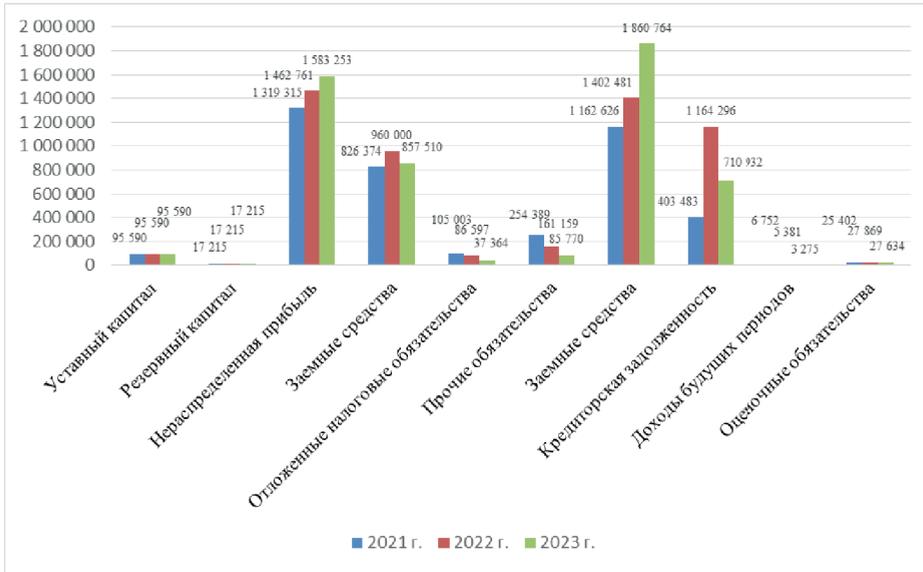


Рис. 2. Динамика изменения пассива баланса АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Анализ пассивов АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг., результат которого представлен на рисунке, позволяет сделать следующие выводы: в составе собственного капитала организации можно наблюдать рост по показателю нераспределенная прибыль, увеличивающаяся практически на 20,01% в 2023 г. и по сравнению с 2020 г. увеличилась по факту на 263,938 млн руб., и этот рост обусловлен тем, что организация смогла увеличить показатель чистой прибыли за предшествующий отчетный период. Таким образом, был получен положительный сигнал, свидетельствующий о высокой рентабельности результата хозяйственной деятельности АО НК «Туймаада-нефть», а также ее способность генерировать прибыль.

Также можем наблюдать рост в показателях долгосрочных заемных средств, увеличивающихся на 3,77% или по факту составивших 31,136 млн руб. Причина такого роста связана с заимствованием долгосрочных кредитов организацией. Данный факт может быть связан с инвестициями в новые проекты, расширение производственных мощностей и пополнением оборотных средств. Ведь «эффективность использования оборотных средств характеризуется системой экономических показателей, прежде всего оборачиваемостью оборотных средств» [11, с. 45-46].

Отложенные налоговые обязательства снизились на 64,42%, что связано с оптимизацией налоговой нагрузки организации, изменением налогового законодательства или списанием некоторых обязательств.

Ликвидность – это способность организации оперативно погашать свои краткосрочные обязательства. По мнению профессора Ф. С. Тумусова и коллег, «анализ ликвидности является важной составляющей финансовой диагностики, которая позволяет оценить платежеспособность и финансовую устойчивость организации» [9, с. 422].

Далее рассмотрим три ключевых коэффициента: абсолютную, текущую и срочную ликвидность «Туймаада-нефть» за период 2021-2023 гг., именно для того, чтобы определить, насколько быстро топ-менеджменту получается обратить активы организации в денежный эквивалент.

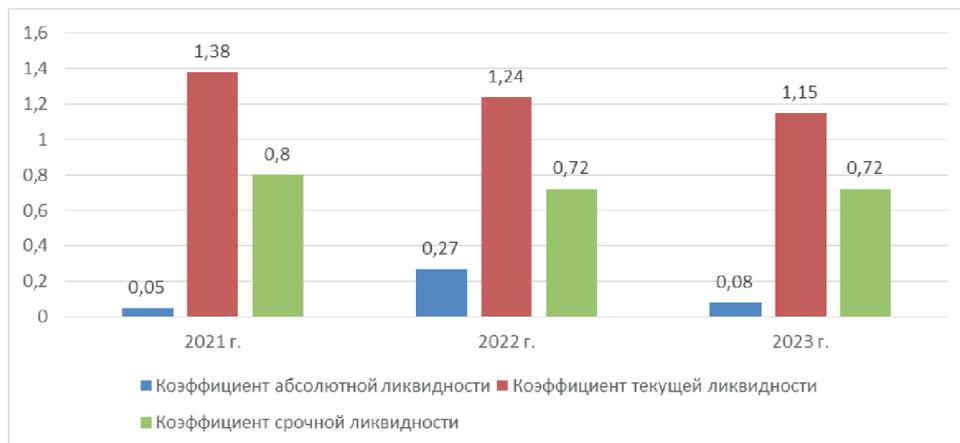


Рис. 3. Динамика показателей ликвидности АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Представленная на рисунке динамика позволяет убедиться в том, что практически все показатели деятельности организации находятся ниже нормы, а коэффициент текущей ликвидности позволяет определить, что организация способна отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет оборотных активов. Соответственно, чем выше значение, тем лучше.

Рекомендуемое значение – 1,5-2, этот диапазон считается оптимальным, обеспечивая баланс между достаточным запасом оборотных средств для покрытия краткосрочных обязательств и рентабельным использованием этих средств. Отклонения от нормы свидетельствуют о высоком финансовом риске, организация может столкнуться с трудностями в погашении своих краткосрочных обязательств и рискует не выполнить обязательства по оплате текущих счетов.

Коэффициент срочной ликвидности позволяет отражать способность организации отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет более ликвидных активов, таких как денежные средства и краткосрочные финансовые вложения. Рекомендуемое значение данного коэффициента 0,7-1 и выше, это означает, что организация имеет достаточно ликвидных активов, покрывающих текущие обязательства.

Очевидно, что анализ рентабельности, представляемый в табличной демонстрации, отразит картину динамики активов и капитала.

Таблица 2

Динамика рентабельности активов и капитала АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг., млн руб.

Показатели	2021	2022	2023	Отклонение
Чистая прибыль/убыток	316	302	271	-45
Средняя стоимость активов	4 216	5 383	5 279	1 063
Средняя стоимость собственного капитала	1 432	1 576	1 696	264
Рентабельность активов, %	7	6	5	-2
Рентабельность собственного капитала, %	22	19	16	-6

Показатели рентабельности, представленные в таблице, являют картину снижения, которая связана с тем, что существенно снизились показатели чистой прибыли организации. И это привело к снижению эффективности деятельности всей организации.

Также неутешительными являются показатели финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть» за анализируемый период, представленные в таблице 3.

Таблица 3

**Показатели финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.**

Показатели в коэффициентах:	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение
- капитализации	1,94	2,42	2,11	0,17
- обеспеченности собственными источниками финансирования	-0,26	-0,18	-0,19	0,07
- финансовой независимости	0,34	0,29	0,32	-0,02
- финансирования	0,51	0,41	0,47	-0,04
- финансовой устойчивости	0,62	0,52	0,51	-0,11

Текущий анализ финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть», сгруппированный в таблице за анализируемый период, весьма скромен в позитиве, зато яркий в негативном прогнозе. И такая финансовая картина указывает на то, что организация находится в рискованной зоне своего финансового состояния, что требует достаточно пристального внимания со стороны руководящего состава и инвесторов.

Коэффициент капитализации организации составил 2,11 при рекомендуемом значении 1,5, и это свидетельствует о том, что затраты организации эквивалентны, когда на один рубль собственных средств по затратам приходится более двух рублей из заемных средств. Такой нерационально высокий показатель указывает на чрезмерную зависимость организации от заемного финансирования, что может вести к повышенной финансовой нагрузке.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования составил -0,19 при рекомендуемом значении 0,1, что является наиболее критичным показателем, который говорит о том, что собственных средств у организации недостаточно даже для покрытия краткосрочных обязательств.

Коэффициент финансовой независимости при рекомендуемом значении 0,5 составил 0,32, данный коэффициент показывает недостаточную финансовую независимость и означает, что организация зависит от внешнего финансирования, что увеличивает риски неплатежеспособности. Коэффициент финансирования при рекомендуемом значении 1, составил 0,47, отклонение данного коэффициента указывает на недостаточное финансирование деятельности организации. Коэффициент финансовой устойчивости при рекомендуемом значении 0,75, составил 0,51, что подтверждает отсутствие финансовой устойчивости.

В современном мире, где экономическая нестабильность стала нормой, сохранение конкурентоспособности для любой организации являются ключевым фактором выживания и процветания. Для достижения этой цели АО НК «Туймаада-нефть», как и любая другая компания, должна грамотно управлять своими финансовыми ресурсами.

Управление финансовым состоянием организации – не просто ведение бухгалтерского учета, это комплексный подход, включающий в себя глубокий анализ всех факторов, влияющих на финансовое положение, и разработку стратегии для оптимизации использования ресурсов.

Одним из главных направлений работы должна стать оптимизация структуры источников финансирования. Для этого необходимо уделить особое внимание:

- на дебиторскую задолженность – пересмотр условий и сроков предоставления услуг и оплаты может существенно сократить «висячие» средства. Возможно, стоит рассмотреть внедрение системы скидок за своевременную оплату, а также стоит усилить контроль над дебиторской задолженностью с использованием современных информационных технологий;

– на нераспределенную прибыль – инвестирование нераспределенной прибыли в расширение АЗС и нефтебаз может принести долгосрочную выгоду, увеличивая объемы продаж и извлекать прибыль. Однако стоит при этом учитывать риски и качественно прогнозировать окупаемость инвестиций;

– на рентабельность – для повышения рентабельности важно работать над привлечением большого количества клиентов. Внедрение или развитие программ лояльности с привлекательными преимуществами – достаточно эффективный инструмент для удержания постоянных клиентов и привлечение новых. К примеру, можно рассмотреть систему накопительных скидок, бонусные программы, специальные предложения для постоянных клиентов, индивидуальные предложения для корпоративных клиентов.

Ключевыми факторами, успеха организации для улучшения показателей финансовой устойчивости, могут стать:

– обязательное увеличение собственного капитала организации, которое можно достигнуть за счет увеличения уставного капитала и нераспределенной прибыли;

– рационально снизить показатели дебиторской задолженности организации, которые могут напрямую влиять на снижение показателя оборотных активов, так как будет направлено к уменьшению количества средств, вложенные в дебиторскую задолженность;

– перераспределение заемного капитала в связи с увеличением собственного капитала и частичным погашением дебиторской задолженности и краткосрочных заемных средств. Одновременно с этим были привлечены долгосрочные заемные средства для финансирования текущей деятельности.

### **Заключение**

Проведенный анализ демонстрирует, что АО НК «Туймаада-нефть» достигнет успеха лишь тогда, когда будет зависеть от внедрения комплекса эффективных мер по управлению финансовыми ресурсами, направленными на качественное повышение эффективности деятельности самой организации, увеличения прибыли и обеспечения финансовой устойчивости. Проведенный анализ позволил заключить, что принятые решения топ-менеджмента компании с 2021 по 2023 гг. привели к отрицательным результатам, особенно при извлечении чистой прибыли, в частности, отрицательное значение достигло суммы 44,83 млн руб. Также следует отметить, что топ-менеджмент не справился с организацией работы с дебиторами, должниками и другими лицами, что привело к увеличению показателя дебиторской задолженности компании на 41,24%, и такое стратегическое упущение стало причиной увеличения по показателям долгосрочных заемных средств, которые достигли 3,77%.

Полученный коэффициент ликвидности компании указывает на то, что «Туймаада-нефть» вполне в состоянии отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет оборотных активов, притом чем выше значение коэффициента, тем лучше. Именно поэтому рекомендуется применять для оптимального значения в 1,5-2,0 коэффициента. Кроме того, компания имеет достаточно ликвидные активы, позволяющие отвечать по своим краткосрочным обязательствам, если грамотно применять коэффициент срочной ликвидности 0,7-1,0 и даже выше за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Однако имеет место быть угроза вхождения компании в рисковую зону, и основная причина этого заключается в снижении рентабельности за счет значительного снижения показателя чистой прибыли «Туймаада-нефть», что требует более пристального внимания и даже антикризисного подхода к решению возникающих проблем.

### Литература

1. Борисова, О. И., Барахоева, А. А., Багаева, Н. Ю. Экономическое состояние хлебопекарного предприятия / О.И. Борисова, А.А. Барахоева, Н.Ю. Багаева // Вестник СВФУ. – 2023. – С. 6-14.
2. Долинская, К. В. Оперативный анализ экономического состояния предприятия / К.В. Долинская // Бенефициар. – 2019. – № 55. – С. 18–20.
3. Зональная градация функциональной ответственности топ-менеджмента предприятий АПК: экономико-математическое моделирование субъекта управления / Н. Ю. Иванов // Инновационные процессы в АПК: Сборник статей II Международного научно- практической конференции преподавателей, молодых ученых, аспирантов и студентов, посвященной 50-летию образования РУДН (24-26 марта 2010 г.) / Под ред. В. Г. Плющикова. – М: РУДН, 2010. – С. 465–471.
4. Кудрина, Г. Н. Анализ финансовой устойчивости как инструмент стратегического развития нефтегазового предприятия (на примере АО «Саханефтегазсбыт») / Г. Н. Кудрина, Р. Р. Ноговицын // Вестник СВФУ. Серия: Экономика. Социология. Культурология. – 2023. – № 1(29). – С. 18-26. – DOI 10.25587/SVFU.2023.39.31.002. – EDN NXIOKS.
5. Лаврова, Д. П. Состояние развития рынка малого и среднего бизнеса Якутии / Д. П. Лаврова, Н. Ю. Иванов // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2014. – Т. 189. – С. 368-372. – EDN XUYDSL.
6. Родионов, С. С. Геоэкологический анализ природно-социально-производственных систем Ногинского района Московской области / С. С. Родионов, Н. Ю. Иванов // Экологические системы и приборы. – 2021. – № 3. – С. 37-44. – DOI 10.25791/esip.03.2021.1217. – EDN BGHRFV.
7. Семичева, Н. А. Анализ финансового состояния как отправная точка для улучшения финансового состояния предприятия / Н. А. Семичева // Colloquium-Journal. – 2019. – № 22-6(46). – С. 12-13. – EDN YINLLM.
8. Стрелкова, Л. В., Бондарь, Т. К., Сабитов, Т. Р. Особенности анализа экономического состояния предприятия / Л.В. Стрелкова, Т.К. Бондарь, Т.Р. Сабитов // Развитие бухгалтерского учета, анализа, аудита и статистики в условиях современных стратегий хозяйственной деятельности. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. [Редколлегия: И. Е. Мизинский, Э. С. Дружилловская]. – Нижний Новгород, 2020. – С. 244 – 249.
9. Тумусов, Ф. С. Моделирование структуры управления на предприятиях регионального АПК / Ф. С. Тумусов, Н. Ю. Иванов, Н. Ю. Багаева // Проблемы современной экономики. – 2012. – № 4(44). – С. 421-423. – EDN PZHCFZ.
10. Харук, Т. В. Анализ финансовой устойчивости организации и пути ее оптимизации (на примере ПАО «Ростелеком» г. Москва) / Т.В. Харук // Экономика и современный менеджмент: теория, методология, практика. – Пенза, 2018. – С. 45-50.
11. Цынзак, М. П. Эффективность использования экономических ресурсов ПО «Марыкчанское» / М. П. Цынзак // Академический вестник Якутской государственной сельскохозяйственной академии. – 2020. – № 10(15). – С. 41-46. – EDN BLRRXH.

### References

1. Borisova, O. I., Barahoeva, A. A., Bagaeva N. Ju. Jekonomicheskoe sostojanie hlebopekarnogo predpriyatija. Vestnik SVFU, 2023, pp. 6–14.
2. Dolinskaja, K. V. Operativnyj analiz jekonomicheskogo sostojanija predpriyatija. Beneficiar, 2019, No. 55, pp. 18–20.
3. Zonal'naja gradacija funkcional'noj otvetstvennosti top-menedzhmenta predpriyatij APK: jekonomiko-matematicheskoe modelirovanie sub#ekta upravlenija. N. Ju. Ivanov. Innovacionnye processy v APK: Sbornik statej II Mezhdunarodnogo nauchno- prakticheskoj konferencii prepodavatelej, molodyh uchenyh, aspirantov i studentov, posvjashhennoj 50-letiju obrazovanija RUDN (24-26 marta 2010 g.). Pod red. V. G. Pljushhikova. M: RUDN, 2010, pp. 465–471.
4. Kudrina, G. N. Analiz finansovoj ustojchivosti kak instrument strategicheskogo razvitija neftegazovogo predpriyatija (na primere AO «Sahaneftegazsbyt»). G. N. Kudrina, R. R. Nogovicyn. Vestnik Severo-Vostochnogo federal'nogo universiteta im. M.K. Ammosova. Serija: Jekonomika. Sociologija. Kul'turologija, 2023, Np. 1(29), pp. 18–26. DOI 10.25587/SVFU.2023.39.31.002. EDN NXIOKS.

5. Lavrova, D. P. Sostojanie razvitija rynka malogo i srednego biznesa Jakutii. D. P. Lavrova, N. Ju. Ivanov. Nauchnye trudy Vol'nogo jekonomicheskogo obshhestva Rossii, 2014, Vol. 189, pp. 368–372. EDN XUYDSL.
6. Rodionov, S. S. Geojekologicheskij analiz prirodno-social'no-proizvodstvennyh sistem Noginskogo rajona Moskovskoj oblasti. S. S. Rodionov, N. Ju. Ivanov. Jekologicheskie sistemy i pribory, 2021, No. 3, pp. 37–44. DOI 10.25791/esip.03.2021.1217. EDN BGHRFV.
7. Semicheva, N. A. Analiz finansovogo sostojanija kak otpravnaja tochka dlja uluchshenija finansovogo sostojanija predpriyatija. N. A. Semicheva. Colloquium-Journal, 2019, No. 22–6(46), pp. 12–13. EDN YINLLM.
8. Strelkova, L. V., Bondar', T. K., Sabitov T. R. Osobennosti analiza jekonomicheskogo sostojanija predpriyatija // Razvitie buhgalterskogo ucheta, analiza, audita i statistiki v uslovijah sovremennyh strategij hozjajstvennoj dejatel'nosti. Sbornik nauchnyh statej Vserossijskoj nauchno-prakticheskoj konferencii. Redkollegija: I. E. Mizinskij, Je. S. Druzhilovskaja. Nizhniĭ Novgorod: 2020, pp. 244 – 249.
9. Tumusov, F. S. Modelirovanie struktury upravlenija na predpriyatijah regional'nogo APK. F. S. Tumusov, N. Ju. Ivanov, N. Ju. Bagaeva // Problemy sovremennoj jekonomiki, 2012, No. 4(44), pp. 421–423. EDN PZHCFZ.
10. Haruk, T. V. Analiz finansovoj ustojchivosti organizacii i puti ee optimizacii (na primere PAO «Rostelekom» g. Moskva). Jekonomika i sovremennij menedzhment: teorija, metodologija, praktika, g. Penza, 2018, pp. 45–50.
11. Cynzak, M. P. Jefferektivnost' ispol'zovanija jekonomicheskikh resursov PO «Marykchanskoe» / M. P. Cynzak. Akademicheskij vestnik Jakutskoj gosudarstvennoj sel'skohozjajstvennoj akademii, 2020, No. 10(15), pp. 41–46. EDN BLRRXH.

---

*ИГНАТЬЕВ Владимир Иннокентьевич* – студент группы З-БА-ФК-20с, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: [klyusifa@bk.ru](mailto:klyusifa@bk.ru)

*IGNATIEV Vladimir Innokent'evich* – Student of group Z-BA-FK-20s, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

*БАГАЕВА Надежда Юрьевна* – ст. преподаватель, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: [Bagaeva\\_nu1974@mail.ru](mailto:Bagaeva_nu1974@mail.ru)

*BAGAEVA Nadezhda Yurievna* – Senior Lecturer, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.