



СЕВЕРО-ВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ М.К. АММОСОВА

№ 3 (35)
2024



ЭКОНОМИКА И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ НА СЕВЕРЕ

ECONOMY AND NATURE MANAGEMENT IN THE NORTH

Сетевое научное периодическое издание

Издается с III квартала 2024 года

С 2016 года издавалось как Вестник Северо-Восточного федерального университета.

Серия «Экономика. Социология. Культурология»

Выходит 4 раза в год

16+

Учредитель и издатель: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова»

Включено в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)

Свидетельство о государственной регистрации ЭЛ № ФС 77-88191 от 03 сентября 2024 г.

ISSN 2587-8778 (online)

3 (35) 2024

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ ЖУРНАЛА «ВЕСТНИК СВФУ»

Главный редактор

А. Н. Николаев, д. б. н.

Заместители главного редактора:

Ю. Г. Данилов, к. г. н., *М. А. Кириллина*, к. филол. н.

Ответственный секретарь

М. В. Куличкина

Члены редакционной коллегии:

А. Е. Агманова, д. филол. н., Павлодарский педагогический университет, Казахстан; *Н. Н. Винокуров*, д. б. н., ИБПК СО РАН, Россия; *Н. Н. Гермогенов*, д. б. н., ИБПК СО РАН, Россия; *Л. Г. Гольдфарб*, PhD, Национальный институт неврологических заболеваний (NIH/NINDS) Национальных институтов здоровья США, США; *Ю. М. Григорьев*, д. ф.-м. н., СВФУ им. М. К. Аммосова, Россия; *Д. К. Фишер*, PhD, Мичиганский университет, США; *Л. С. Дампилова*, д. филол. н., Институт монголоведения, буддологии и тибетологии СО РАН, Россия; *Н. Н. Ефремов*, д. филол. н., ИГИИПМНС СО РАН, Россия; *А. П. Исеев*, д. б. н., ИБПК СО РАН, Россия; *Коно Кимитоши*, PhD, институт РИКЕН, Япония; *В. В. Красных*, д. филол. н., МГУ им. М. В. Ломоносова, Россия; *Г. Ф. Крымский*, д. ф.-м. н., ИКФиА им. Ю. Г. Шафера СО РАН, Россия; *Луиза Сальмон*, PhD, Генуэзский университет, Италия; *В. Ю. Михальченко*, д. филол. н., Институт языкознания РАН, Россия; *И. И. Мордосов*, д. б. н., СВФУ им. М. К. Аммосова, Россия; *А. А. Петров*, д. филол. н., Институт народов Севера, Россия; *Л. Д. Раднаева*, д. филол. н., БГУ, Россия; *Санг-Ву Ким*, PhD, Пусанский национальный университет, Южная Корея; *П. В. Сивцева-Максимова*, д. филол. н., СВФУ им. М. К. Аммосова, Россия; *Н. Г. Соломонов*, д. б. н., СВФУ им. М. К. Аммосова, Россия; *Д. А. Таюрский*, д. ф.-м. н., Казанский федеральный университет, Россия; *А. Н. Тихонов*, к. б. н., Зоологический институт РАН, Санкт-Петербург, Россия; *Г. Г. Филиппов*, д. филол. н., СВФУ им. М. К. Аммосова, Россия; *Л. М. Хусаинова*, д. филол. н., Башкирский государственный университет, Россия.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Заместитель главного редактора, редактор серии:

Р. Р. Ноговицын, д. э. н., профессор, действительный член Академии наук РС (Я)

Выпускающий редактор, ответственный секретарь:

Л. М. Бястинова

Члены редакционной коллегии:

С. А. Суспицын, д. э. н., проф.; *Р. Р. Ноговицын*, д. э. н., проф.; *Н. Н. Тихонов*, д. э. н.; *С. А. Сукнёва*, д. э. н., доцент; *У. А. Винокурова*, д. соц. н., доцент; *И. И. Подойницына*, д. соц. н.; *В. П. Засыпкин*, д. соц. н.; *А. К. Мамедов*, д. соц. н., проф.; *Е. А. Васильева*, д. соц. н.; *М. В. Рубцова*, д. соц. н.; *С. В. Никифорова*, к. культурологии; *Л. А. Кузьмина*, к. культурологии; *Л. М. Мосолова*, д. искусствоведения, проф.; *О. С. Сапанжа*, д. культурологии, проф.; *Т. Ф. Ляпкина*, д. культурологии, проф.; *Т. И. Аргунова-Лоу*, PhD, Абердинский университет, Великобритания; *Ян Долак*, PhD, Словакия; *Пьер-Бруно Руффини*, PhD, Университет Гавра, Франция.

Адрес учредителя и издателя: 677000, г. Якутск, ул. Белинского, 58

Адрес редакции: 677000, г. Якутск, ул. Белинского, 58, каб. 306.

Тел.: (4112) 49-67-85

Финансово-экономический институт Северо-Восточного федерального университета.

<http://www.s-vfu.ru/universitet/rukovodstvo-i-struktura/strukturnye-podrazdeleniya/unir/vestnik-svfu/esk/>

ECONOMY AND NATURE MANAGEMENT IN THE NORTH

Electronic scientific periodical

Published since the 3d quarter of 2024

From 2016 was published as Vestnik of North-Eastern Federal University.

Series "Economics. Sociology. Cultural Studies"

Published 4 times a year

The founder and publisher is Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
"The M. K. Ammosov North-Eastern Federal University"

The periodical is included into the system of Russian Scientific Quotation Index (RSQI)

Certificate of state registration ЭИ No. ФЦ 77-88191 of 03 September 2024

ISSN 2587-8778 (online)

3 (35) 2024

EDITORIAL BOARD

Head editor

A. B. Nikolaev, Doctor of Biological Sciences

Deputy chief editors:

Yu. G. Danilov, Candidate of Geographical Sciences

M. A. Kirillina, Candidate of Philological Sciences

Executive editor

M. V. Kulichkina

Members of the editorial board:

A. E. Agmanova, Doctor of Philology, Kazakhstan; *N. N. Vinokurov*, Doctor of Biological Sciences, Russia; *Woo Suk Hwang*, PhD, Soom Biotechnology Research Foundation, South Korea; *N. N. Germogenov*, Doctor of Biological Sciences, Russia; *L. G. Goldfarb*, PhD, National Institute of Neurological Diseases (NIH / NINDS) US National Institutes of Health, USA; *Yu. M. Grigoriev*, Doctor of Physical and Mathematical Sciences, Russia; *D. K. Fisher*, PhD, University of Michigan, USA; *L. S. Dampilova*, Doctor of Philology, Russia; *N. N. Efremov*, Doctor of Philology, Russia; *A. P. Isaev*, Doctor of Biological Sciences, Russia; *Kono Kimitoshi*, PhD, RIKEN Institute, Japan; *V. V. Krasnykh*, Doctor of Philology, Russia; *G. F. Krymsky*, Doctor of Physical and Mathematical Sciences, Russia; *Louise Salmon*, PhD, University of Genoa, Italy; *V. Yu. Mikhhalchenko*, Doctor of Philology, Russia; *I. I. Mordosov*, Doctor of Biological Sciences, Russia; *A. A. Petrov*, Doctor of Philology, Russia; *L. D. Radnaeva*, Doctor of Philology, Russia; *Sang-Woo Kim*, PhD, Busan National University, South Korea; *P. V. Sivtseva-Maksimova*, Doctor of Philology, Russia; *N. G. Solomonov*, Doctor of Biological Sciences, Russia; *D. A. Tayurskiy*, Doctor of Physical and Mathematical Sciences, Russia; *A. N. Tikhonov*, Ph.D., Russia; *G. G. Philippov*, Doctor of Philology, Russia; *L. M. Khusainova*, Doctor of Philology, Russia.

THE EDITORIAL BOARD

Deputy Chief Editor, Editor of the Series:

R. R. Nogovitsin, Doctor of Economical Sciences, Professor, Full Member of the Academy of Sciences of the Sakha Republic (Yakutia)

Production editor:

L. M. Byastinova

The members of the editorial board:

S. A. Souspitsyn, Dr. Sci. Economics, Prof., *R. R. Nogovitsin*, Dr. Sci. Economics, Prof., *N. N. Tikhonov*, Dr. Sci. Economics, Prof., *S. A. Suknyova*, Dr. Sci. Economics, *U. A. Vinokurova*, Dr. Sci. Sociology, *I. I. Podoyntsina*, Dr. Sci. Sociology, *V. P. Zasyrkin*, Dr. Sci. Sociology, *A. K. Mamedov*, Dr. Sci. Sociology, *E. A. Vasilieva*, Dr. Sci. Sociology, *M. V. Rubtcova*, Dr. Sci. Sociology, *S. V. Nikiforova*, Cand. of Culturology, *L. A. Kuzmina*, Cand. of Culturology, *L. M. Mosolova*, Dr. of Fine Arts, Prof., *O. S. Sapanzha*, Dr. of Culturology, *T. F. Liapkina*, Dr. of Culturology, Dr. *T. A. Argounova-Low*, University of Aberdeen, United Kingdom, *Jan Dolak*, PhD, Slovakia, *Pierre-Bruno Ruffini*, PhD, University of Le Havre, France.

Founder and publisher address: the North-Eastern Federal University, Belinskogo 58 st., Yakutsk, 677000

Editorial office address: Belinskogo 58 st., office 306, Yakutsk, 677000

Tel: (4112) 49-67-85

Institute of Finances and Economics of North-Eastern Federal University.

<http://www.s-vfu.ru/universitet/rukovodstvo-i-struktura/strukturnye-podrazdeleniya/unir/vestnik-svfuf/esk/>

© The North-Eastern Federal University, 2024

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Ноговицын Р. Р.</i> Колонка редактора	5
--	---

ЭКОНОМИКА

<i>Игнатьев В. И., Багаева Н. Ю.</i> Анализ финансово-экономического состояния организации	6
<i>Винокурова Т. Г., Алексеева А. Г.</i> Роль государственных заимствований РФ в финансировании бюджетного дефицита	17
<i>Ноева Е. Е., Тимофеева А. И.</i> Анализ состояния сектора малого и среднего предпринимательства в Республике Саха (Якутия)	24
<i>Сангалиев А. М., Делахова А. М.</i> Возможности применения беспилотных летательных аппаратов в области мониторинга нефтегазопроводов и других объектов нефтегазовой промышленности	35
<i>Ефимова М. П., Семенова В. В.</i> Анализ рынка консалтинговых услуг в Республике Саха (Якутия)	43

CONTENT

<i>Nogovitsyn R. R.</i> Opening remarks	5
---	---

ECONOMICS

<i>Ignatiev V. I., Bagaeva N. Yu.</i> An analysis of the financial and economic condition of the organization	6
---	---

<i>Vinokurova T. G., Alekseeva A. G.</i> The role of government borrowing of the Russian Federation in financing the budget deficit	17
---	----

<i>Noeva E. E., Timofeeva A. I.</i> An analysis of the state of the small and medium business sector in the Republic of Sakha (Yakutia)	24
---	----

<i>Sangaliev A. M., Delakhova A. M.</i> The potential of using unmanned aerial vehicles in monitoring oil and gas pipelines and other oil and gas industry facilities	35
---	----

<i>Efimova M. P., Semenova V. V.</i> An analysis of the consulting services market in the Sakha Republic (Yakutia)	43
--	----

КОЛОНКА РЕДАКТОРА

В данный номер издания включено пять статей по экономике. В статье В.И. Игнатьева и Н.Ю. Багаевой «Анализ финансово-экономического состояния организации» представлены основные теоретические позиции по аспектам оценочного мероприятия финансово-экономического состояния крупной организации, и на основе финансовых показателей АО НК «Туймаада-нефть» приводятся результаты комплексного финансового анализа на текущее ее состояние. В качестве исходных данных послужили основные результаты деятельности компании, которые отражены в бухгалтерской отчетности данной организации.

В статье Т.Г. Винокуровой, А.Г. Алексеевой «Роль государственных заимствований РФ в финансировании бюджетного дефицита» анализируются структура и динамика государственных заимствований РФ, выявляются проблемы и дальнейшие перспективы по использованию механизма государственных заимствований. Авторы приходят к выводу о том, что несмотря на то, что государственный долг РФ находится в отношении ВВП на низком уровне, все-таки прогнозируется постепенное увеличение долговых обязательств, что может увеличить долговую нагрузку и снизить долговую устойчивость страны.

Авторы Е.Е. Ноева и А.И. Тимофеева в своей статье «Анализ состояния сектора малого и среднего предпринимательства в Республике Саха (Якутия)» проводят исследование и анализ современного состояния и динамики развития предпринимательской деятельности в Республике Саха (Якутия) за последние несколько лет, отмеченные возникновением различных кризисов и вызовов, оказавших давление на экономические процессы. В качестве основы для проведения анализа были взяты ключевые показатели развития сферы малого и среднего предпринимательства – численность предприятий разных категорий и организационно-правовых форм, занятость, обороты; исследовались как количественные и структурные изменения, так и динамика по видам деятельности.

В статье А.М. Сангалиева, А.М. Делаховой «Возможности применения беспилотных летательных аппаратов в области мониторинга нефтегазопроводов и других объектов нефтегазовой промышленности» проводится анализ возможности применения беспилотных летательных аппаратов на нефтегазовых месторождениях и промышленных объектах Республики Саха (Якутия). В данной работе были использованы эмпирические и экспериментально-теоретические методы исследования. В связи с технологическим прогрессом и созданием новых моделей БПЛА, суровые климатические условия Якутии уже не являются помехой для применения этих устройств в регионе.

В статье М.П. Ефимовой и В.В. Семеновой «Анализ рынка консалтинговых услуг в Республике Саха (Якутия)» проведено исследование тенденций в развитии консалтинга России и анализ консалтинговой отрасли Республики Саха (Якутия), выявлены основные участники консалтинговой отрасли Якутии и выполнен анализ конкурентной среды, а также проделана работа по выявлению перспектив развития консалтинга Якутии.

Анализ финансово-экономического состояния организации

В. И. Игнатьев, Н. Ю. Багаева

СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия

Аннотация. Анализ финансово-экономического состояния организации является критическим элементом ведения бизнеса в современных условиях, обеспечивающим эффективность деятельности любой компании. Анализируя финансовые потоки организации, можно выявить существенные трудности, требующих незамедлительного реагирования на такие ситуации, разработать определенные управленческие решения и так можно ослабить и устранить возникшие затруднения, что явно гарантирует устойчивость и целевое развитие организации. В данной статье было проанализировано финансовое состояние организации объектом которой стала Нефтяная компания «Туймаада-нефть». Финансовый анализ необходим для того, чтобы топ-менеджмент руководствовался текущими данными деятельности организации и грамотно распоряжался действиями специализированных подразделений, также результаты анализа должны стать объектом информационной открытости для заинтересованных сторон. Каждый потенциальный субъект, готовый сотрудничать с организацией, включая учредителей, поставщиков, инвесторов и кредиторов, первым делом запросят достоверную и качественно подготовленную информацию о финансовом состоянии организации. Таким образом, комплексный финансовый анализ формирует не только внутреннюю информационно-распорядительную систему организации для эффективного ее функционирования, но и это влияет на отношение к организации со стороны внешней среды, повышая ее уровень доверия с другими игроками рынка и позволяет определять ее роль в рыночном пространстве. В статье представлены основные теоретические позиции по аспектам оценочного мероприятия финансово-экономического состояния крупной организации и на основе финансовых показателей АО НК «Туймаада-нефть» приводятся результаты комплексного финансового анализа на текущее ее состояние. В качестве исходных данных послужили основные результаты деятельности компании, которые отражены в бухгалтерской отчетности Туймаада-нефть. Выборка информации была совершена из отчетных документов, составленные компанией для определения финансовой устойчивости и платежеспособности, включая деловую активность по состоянию на 1 января 2024 г. Процесс анализа сопровождается умозаключениями о важности и значимости оценочных мероприятий, которые постоянно требуют информацию для выработки устойчивых стратегий развития, влияющих на принятие обоснованных бизнес-решений. Также при проведении анализа были выявлены проблемы, требующего своевременного реагирования со стороны топ-менеджмента, которому необходимо принять комплексные и целенаправленные меры по устранению либо смягчению влияния этих проблем.

Ключевые слова: экономический анализ, ликвидность, платежеспособность, рентабельность, финансовая устойчивость.

An analysis of the financial and economic condition of the organization

V. I. Ignatiev, N. Yu. Bagaeva

M.K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia

Abstract. In the conditions of modern business, effective work of companies is impossible without analyzing their financial position. This approach helps to identify existing difficulties and develop management solutions to eliminate them; in turn, this guarantees the sustainability and development of the organization. In this article, the financial condition of the organization was analyzed, the object of which was the oil company JSC NK Tuymaada-Neft. Financial analysis is necessary in order for top management to be guided by current data on the state of the organization's activities and competently manage the actions of specialized departments, as well as represent information openness for interested parties. Every potential entity willing to cooperate with the organization, including founders, suppliers, investors and creditors,

will first request reliable and well-prepared information about the financial condition of the organization. Thus, a comprehensive financial analysis forms not only the internal information and administrative system of an organization for its effective functioning, but also affects the attitude towards the organization in the external environment, increasing its level of trust with other market players and allows determining its role in the market space. The article presents the main theoretical positions on aspects of the assessment of the financial condition of a large organization, based on the financial indicators of JSC NK Tuimaada-Neft, the results of a comprehensive financial analysis of its current condition are presented, the basic results of the company's activities, which are reflected in the accounting statements of Tuimaada-Neft, served as initial data. The information was sampled from accounting documents compiled by the company to determine financial stability and solvency, including business activity as of January 1, 2024. The analysis process is accompanied by conclusions about the importance and significance of evaluation activities, which constantly require information to develop sustainable development strategies that affect the adoption of informed business decisions. Also, during the analysis, problems were identified that require a timely response from top management, which needs to take comprehensive and targeted measures to eliminate or mitigate the impact of these problems.

Keywords: economic analysis, liquidity, solvency, profitability, financial stability.

Финансово-экономическое состояние организации – это не просто абстрактное понятие, а комплексная характеристика, отражающая его финансовую устойчивость, способность к развитию, включая конкурентоспособность на рынке товаров и услуг. Понимание такого состояния становится ключевым фактором при принятии решений, эффективность которых должна быть направлена на оптимизацию деятельности организации и достижения поставленных перед ней целей.

По мнению Л. В. Стрелковой и ее коллег, «анализ экономического состояния предприятия – одна из главных составляющих эффективной работы любого предприятия, основное условие грамотного управления им, объективная предпосылка обоснованного планирования и рационального использования ресурсов» [8, с. 248], что позволяет выделить основные подходы к определению финансово-экономического состояния любой организации / предприятия, состоящие из финансового, производственного и маркетингового подходов.

В частности, при применении финансового подхода следует концентрироваться на оценке финансовых показателей организации, в основном на уровне рентабельности, ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости. Ведь «анализ финансового состояния предприятия – это первичный элемент в системе финансового менеджмента и в частности в процессе улучшения финансового состояния предприятия, поскольку призваны давать точную оценку направлений и степени улучшения финансового состояния предприятия» [7, с. 12-13]. Анализ перечисленных показателей позволяет установить финансовое здоровье организации, ее способности выполнять свои финансовые обязательства и извлекать прибыль.

Применение производственного подхода связано с изучением эффективности использования производственных ресурсов, качества продукции, уровня автоматизации производства, организации труда и других обязательств, которые влияют на количественные и качественные стоимостные показатели производства и на конкурентоспособность производимого товара. Также необходимо помнить об экологической составляющей расходов, на которые требуется «эколого-экономические расчеты, включающиеся в показатели затрат и напрямую влияющие на финансовое состояние организации» [6, с. 42].

Практическое применение маркетингового подхода способствует определению конкретного положения организации на рынке и состояния ее конкурентоспособности, также степени удовлетворения потребности потребителей, что соизмеримо с определением эффективности маркетинговых мер и реализации маркетинговых стратегий.

Необходимо помнить, что перечисленные подходы не изолированы друг от друга, а тесно взаимосвязаны. Приведем пример: высокий уровень рентабельности может быть следствием эффективного управления производственными процессами и следствием грамотно встроенной в систему сильной маркетинговой стратегии. Именно поэтому мы согласны с мнением Т. В. Харук о том, что «Для выживания в условиях рыночной экономики организации необходимо совершенствоваться, чтобы быть конкурентоспособным и оправдывать ожидания участников рыночных отношений, заинтересованных в его продуктивности. Для этого, прежде всего управленческий персонал должен объективно оценивать возможности своей фирмы и ближайших конкурентов» [10, с. 50].

При комплексной оценке финансово-экономического состояния организации используют различные показатели. К наиболее распространенным из них принято относить:

- динамику финансовых результатов, охватывающую показатели изменения прибыли, выручки, себестоимости продукции в динамике за исследуемый период. В буквальном смысле применение такой оценки позволяет делать основные выводы о тенденциях развития организации и о ее способности стремиться увеличивать прибыль и наращивать объемы продаж;

- темп прироста внеоборотных и оборотных активов, которые служат показателем эффективного использования своих ресурсов организацией;

- показатели финансовой устойчивости, которые помогают оценить способность организации исполнять свои обязательства;

- коэффициенты рентабельности, которые оценивают эффективность использования ресурсов и способность предприятия распределять прибыль;

- коэффициенты ликвидности и платежеспособности, которые определяют способность организации погашать свои обязательства и ее платежеспособность.

При проведении экономического анализа важно учитывать не только количественные показатели, но и качественные такие как: уровень квалификации сотрудников, инновационные технологии, качество управления и др.

Формирование стратегии управления организацией и постановка целей ее развития невозможны, если не понимать ее экономическое состояние. Так, Н. Ю. Иванов в своих трудах описывает, что «Топ-менеджмент полностью несет ответственность и контролирует финансовое состояние организации» [3, с. 468], что вполне сопоставимо с главной задачей топ-менеджмента организации, который должен брать под свою личную ответственность эффективную разработку и реализацию планов организации стратегического назначения, направленных на повышение финансово-экономической устойчивости и его успешное развитие.

Стоит отметить, что финансово-экономическое состояние организации – динамичный процесс, который требует постоянного внимания и анализа ситуации. Только полная комплексная оценка и управление финансово-экономическим состоянием организации позволит ей бороться в конкурентной среде за лидерство на рынке, кроме того, обеспечивать ее стабильное развитие и удерживать конкурентные позиции.

Объектом исследования выбрали анализ финансово-экономического состояния АО Нефтяная компания «Туймаада-нефть» как одну из ведущих организаций на рынке нефтепродуктов Республики Саха (Якутия). Главным направлением деятельности АО является реализация нефтяной продукции на территории Якутии.

Первичным комплексным аналитическим показателем будет финансово-экономическое состояние организации, включающее такие параметры как показатели основных финансовых результатов АО, которые отражены в показателях выручки от реализации продукции,

динамику доходов и расходов, также чистую прибыль нефтяной компании «Туймаада-нефть».

Таблица 1

**Основные финансовые результаты АО Нефтяной компании «Туймаада-нефть»
за 2021–2023 гг., млн руб.**

Показатели	2021	2022	2023	Отклонение, млн. руб.	Темп роста, %
Выручка от реализации услуг	7 335,5	9 077,1	10 151,0	2 815,5	138
Себестоимость услуг	6 088,7	7 248,7	7 804,6	1 715,9	128
Валовая прибыль/убыток	1 246,9	1 828,3	2 346,3	1 099,4	188
Коммерческие расходы	707,7	826,7	949,6	241,9	134
Управленческие расходы	217,1	222,0	244,3	27,2	113
Прибыль/убыток от продаж	322,2	779,6	11 525,0	11 202,8	358
Проценты к получению, %	51,0	18 871,0	7 732,0	7 681,0	15161
Проценты к уплате, %	150,5	292,7	349,3	198,8	232
Прочие доходы	524,1	309,4	482,7	-41,4	92
Прочие расходы	361,1	425,7	882,2	521,1	244
Прибыль до вычета налога	334,8	389,5	411,5	76,7	123
Налог на прибыль и иные выплаты	18,8	88,0	140,2	121,4	747
Чистая прибыль/убыток	316,1	301,5	271,2	-44,9	86

Сгруппированные в таблице показатели позволяют наблюдать достаточно позитивную динамику в деятельности нефтяной компании «Туймаада-нефть» на период с 2021–2023 гг. Выручка от реализации продукции за анализируемый период демонстрирует увеличение на 38% и зафиксировала сумму в 2815,5 млн руб. Однако стоит отметить, что при значительном росте выручки происходит увеличение показателя себестоимости, и этот показатель увеличился на 28%, что отражается на сумме 1716,0 млн руб. Даже рост показателя себестоимости не повлиял на темпы ее увеличения, которые оказались ниже, чем ожидалось темпы роста самой выручки, что привело к увеличению валовой прибыли на 88%. Также стоит выделить то, что уменьшению на 14% подверглась чистая прибыль из-за высоких расходов, которые понесла за анализируемый период организация.

В своих трудах К. В. Долинская утверждает, что «независимо от вида и типа производства для быстрого реагирования на меняющиеся условия внешней среды, предприятия должны обеспечить постоянное наблюдение и анализ за использованием ресурсов и выполнением своих обязательств и своевременно принимать корректирующие решения» [2, с. 20]. Очевидно, топ-менеджмент компании оказался в довольно затруднительном положении, когда пытался справиться не только с финансовыми ресурсами, но и материально-техническими ресурсами.

И это утверждение позволяет выделить сомнения в ответственном подходе топ-менеджмента, который допустил недостаточно высокие ожидаемые результаты в показателях деятельности Нефтяной компании «Туймаада-нефть». Именно «Поэтому нужно постоянно учитывать один из критических факторов, влияющих на состояние предприятия, которым является имущество предприятия» [1, с. 6], о которых упоминают в своем научном труде О.И. Борисова и ее коллеги.

Далее приведем результаты анализа по суммарным показателям имущества, принадлежащего организации, которое целесообразно охарактеризовать как «дорогостоящее имущество со сроком полезного использования более чем одного года относятся к внеоборотным активам, но и оборотные активы не менее важны и к ним относят запасы» [5, с. 370].

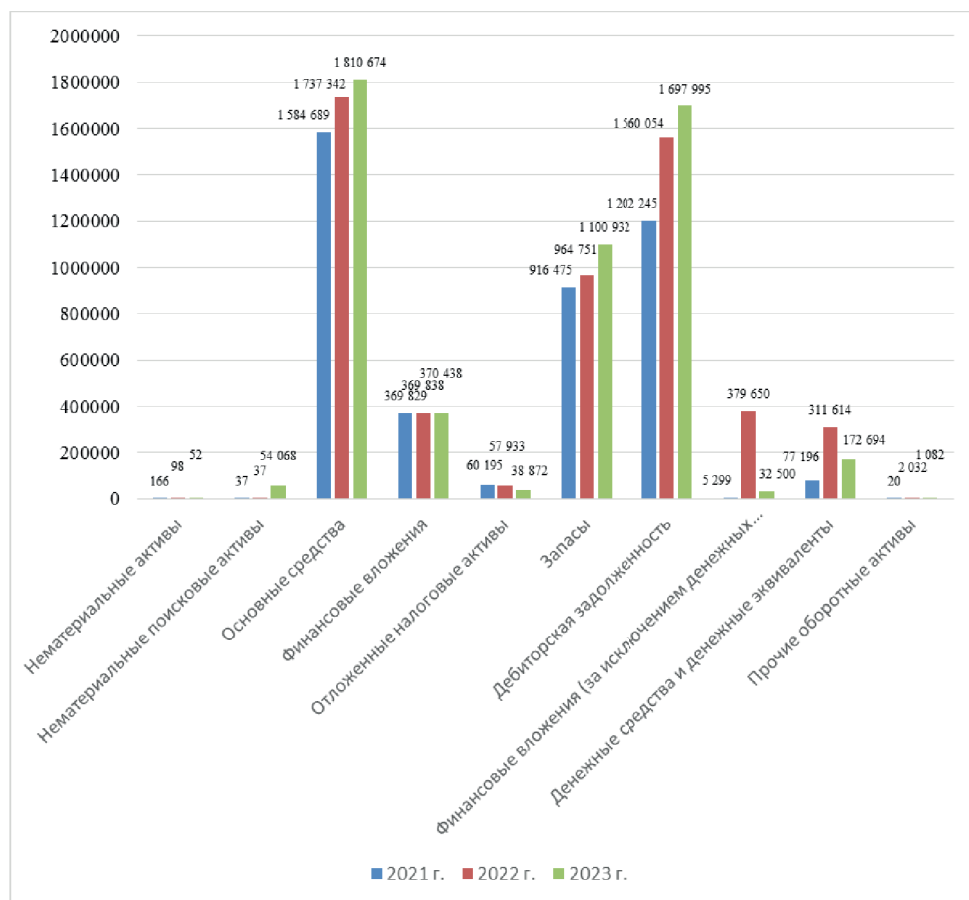


Рис. 1. Динамика изменения актива баланса АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Представленный на рисунке анализ активов АО НК «Туймаада-нефть» за анализируемый период показал устойчивую тенденцию к росту валюты баланса, которая увеличилась на 25,22% или на 1063,257 млн руб. Такая динамика свидетельствует о расширении масштабов деятельности организации и увеличения ее активов.

Существенный вклад в рост валюты баланса внесла дебиторская задолженность, которая увеличилась на 41,24%, это связано со спецификой работы нефтяной компании, которая, как правило, имеет большое количество контрагентов и длительными циклами по оплате платежей.

Рассмотрим следующий показатель – основные средства, которые выросли на 14,26%, это объясняется увеличением роста инвестиций компании, которая вкладывает в развитие инфраструктуры. Ввод новой автоматической АЗС свидетельствует о стремлении компании расширить свою деятельность, оптимизировать логистику и повысить эффективность работы.

Наибольший рост показали нематериальные активы, это связано с приобретением лицензии на участок для выполнения геологических работ. Известно, что «Инвестиции в поисковую деятельность отражают стратегическое направление развития нефтяной компании, направленное на поиск новых месторождений и обеспечение стабильной добычи нефти в будущем» [4, с. 21].

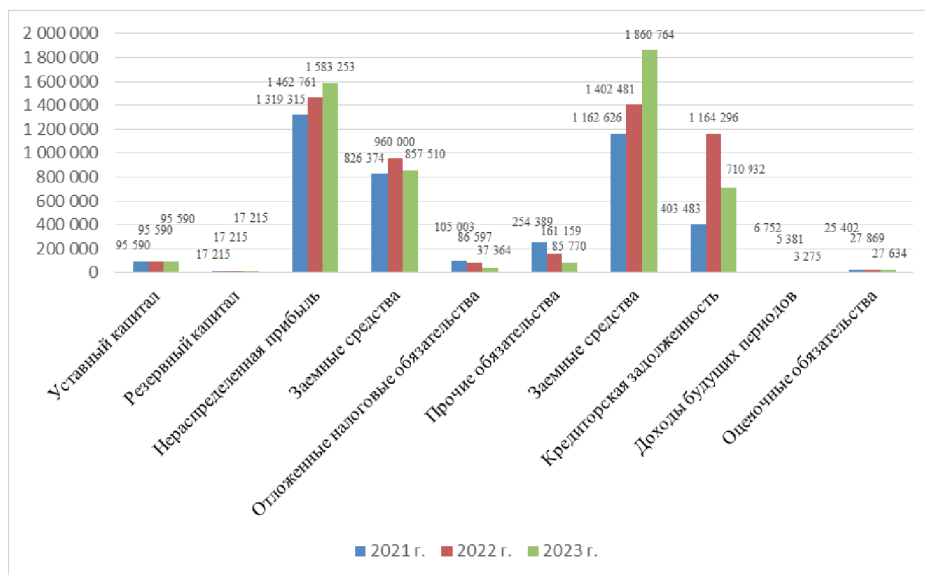


Рис. 2. Динамика изменения пассива баланса АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Анализ пассивов АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг., результат которого представлен на рисунке, позволяет сделать следующие выводы: в составе собственного капитала организации можно наблюдать рост по показателю нераспределенная прибыль, увеличивающаяся практически на 20,01% в 2023 г. и по сравнению с 2020 г. увеличилась по факту на 263,938 млн руб., и этот рост обусловлен тем, что организация смогла увеличить показатель чистой прибыли за предшествующий отчетный период. Таким образом, был получен положительный сигнал, свидетельствующий о высокой рентабельности результата хозяйственной деятельности АО НК «Туймаада-нефть», а также ее способность генерировать прибыль.

Также можем наблюдать рост в показателях долгосрочных заемных средств, увеличивающихся на 3,77% или по факту составивших 31,136 млн руб. Причина такого роста связана с заимствованием долгосрочных кредитов организацией. Данный факт может быть связан с инвестициями в новые проекты, расширение производственных мощностей и пополнением оборотных средств. Ведь «эффективность использования оборотных средств характеризуется системой экономических показателей, прежде всего оборачиваемостью оборотных средств» [11, с. 45-46].

Отложенные налоговые обязательства снизились на 64,42%, что связано с оптимизацией налоговой нагрузки организации, изменением налогового законодательства или списанием некоторых обязательств.

Ликвидность – это способность организации оперативно погашать свои краткосрочные обязательства. По мнению профессора Ф. С. Тумусова и коллег, «анализ ликвидности является важной составляющей финансовой диагностики, которая позволяет оценить платежеспособность и финансовую устойчивость организации» [9, с. 422].

Далее рассмотрим три ключевых коэффициента: абсолютную, текущую и срочную ликвидность «Туймаада-нефть» за период 2021-2023 гг., именно для того, чтобы определить, насколько быстро топ-менеджменту получается обратить активы организации в денежный эквивалент.

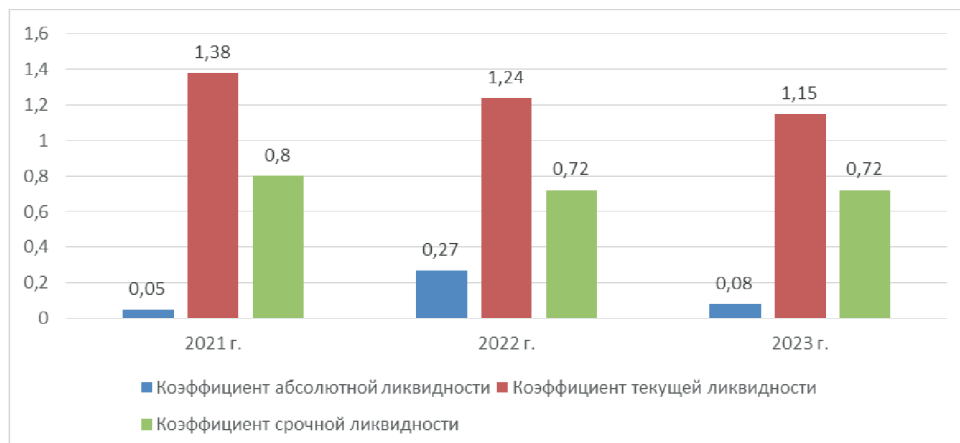


Рис. 3. Динамика показателей ликвидности АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Представленная на рисунке динамика позволяет убедиться в том, что практически все показатели деятельности организации находятся ниже нормы, а коэффициент текущей ликвидности позволяет определить, что организация способна отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет оборотных активов. Соответственно, чем выше значение, тем лучше.

Рекомендуемое значение – 1,5-2, этот диапазон считается оптимальным, обеспечивая баланс между достаточным запасом оборотных средств для покрытия краткосрочных обязательств и рентабельным использованием этих средств. Отклонения от нормы свидетельствуют о высоком финансовом риске, организация может столкнуться с трудностями в погашении своих краткосрочных обязательств и рискует не выполнить обязательства по оплате текущих счетов.

Коэффициент срочной ликвидности позволяет отражать способность организации отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет более ликвидных активов, таких как денежные средства и краткосрочные финансовые вложения. Рекомендуемое значение данного коэффициента 0,7-1 и выше, это означает, что организация имеет достаточно ликвидных активов, покрывающих текущие обязательства.

Очевидно, что анализ рентабельности, представляемый в табличной демонстрации, отражает картину динамики активов и капитала.

Таблица 2

Динамика рентабельности активов и капитала АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг., млн руб.

Показатели	2021	2022	2023	Отклонение
Чистая прибыль/убыток	316	302	271	-45
Средняя стоимость активов	4 216	5 383	5 279	1 063
Средняя стоимость собственного капитала	1 432	1 576	1 696	264
Рентабельность активов, %	7	6	5	-2
Рентабельность собственного капитала, %	22	19	16	-6

Показатели рентабельности, представленные в таблице, являют картину снижения, которая связана с тем, что существенно снизились показатели чистой прибыли организации. И это привело к снижению эффективности деятельности всей организации.

Также неутешительными являются показатели финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть» за анализируемый период, представленные в таблице 3.

Таблица 3

Показатели финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть» за 2021-2023 гг.

Показатели в коэффициентах:	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение
- капитализации	1,94	2,42	2,11	0,17
- обеспеченности собственными источниками финансирования	-0,26	-0,18	-0,19	0,07
- финансовой независимости	0,34	0,29	0,32	-0,02
- финансирования	0,51	0,41	0,47	-0,04
- финансовой устойчивости	0,62	0,52	0,51	-0,11

Текущий анализ финансовой устойчивости АО НК «Туймаада-нефть», сгруппированный в таблице за анализируемый период, весьма скромен в позитиве, зато яркий в негативном прогнозе. И такая финансовая картина указывает на то, что организация находится в рискованной зоне своего финансового состояния, что требует достаточно пристального внимания со стороны руководящего состава и инвесторов.

Коэффициент капитализации организации составил 2,11 при рекомендуемом значении 1,5, и это свидетельствует о том, что затраты организации эквивалентны, когда на один рубль собственных средств по затратам приходится более двух рублей из заемных средств. Такой нерационально высокий показатель указывает на чрезмерную зависимость организации от заемного финансирования, что может вести к повышенной финансовой нагрузке.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования составил -0,19 при рекомендуемом значении 0,1, что является наиболее критичным показателем, который говорит о том, что собственных средств у организации недостаточно даже для покрытия краткосрочных обязательств.

Коэффициент финансовой независимости при рекомендуемом значении 0,5 составил 0,32, данный коэффициент показывает недостаточную финансовую независимость и означает, что организация зависит от внешнего финансирования, что увеличивает риски неплатежеспособности. Коэффициент финансирования при рекомендуемом значении 1, составил 0,47, отклонение данного коэффициента указывает на недостаточное финансирование деятельности организации. Коэффициент финансовой устойчивости при рекомендуемом значении 0,75, составил 0,51, что подтверждает отсутствие финансовой устойчивости.

В современном мире, где экономическая нестабильность стала нормой, сохранение конкурентоспособности для любой организации являются ключевым фактором выживания и процветания. Для достижения этой цели АО НК «Туймаада-нефть», как и любая другая компания, должна грамотно управлять своими финансовыми ресурсами.

Управление финансовым состоянием организации – не просто ведение бухгалтерского учета, это комплексный подход, включающий в себя глубокий анализ всех факторов, влияющих на финансовое положение, и разработку стратегии для оптимизации использования ресурсов.

Одним из главных направлений работы должна стать оптимизация структуры источников финансирования. Для этого необходимо уделить особое внимание:

– на дебиторскую задолженность – пересмотр условий и сроков предоставления услуг и оплаты может существенно сократить «висячие» средства. Возможно, стоит рассмотреть внедрение системы скидок за своевременную оплату, а также стоит усилить контроль над дебиторской задолженностью с использованием современных информационных технологий;

– на нераспределенную прибыль – инвестирование нераспределенной прибыли в расширение АЗС и нефтебаз может принести долгосрочную выгоду, увеличивая объемы продаж и извлекать прибыль. Однако стоит при этом учитывать риски и качественно прогнозировать окупаемость инвестиций;

– на рентабельность – для повышения рентабельности важно работать над привлечением большого количества клиентов. Внедрение или развитие программ лояльности с привлекательными преимуществами – достаточно эффективный инструмент для удержания постоянных клиентов и привлечение новых. К примеру, можно рассмотреть систему накопительных скидок, бонусные программы, специальные предложения для постоянных клиентов, индивидуальные предложения для корпоративных клиентов.

Ключевыми факторами, успеха организации для улучшения показателей финансовой устойчивости, могут стать:

– обязательное увеличение собственного капитала организации, которое можно достигнуть за счет увеличения уставного капитала и нераспределенной прибыли;

– рационально снизить показатели дебиторской задолженности организации, которые могут напрямую влиять на снижение показателя оборотных активов, так как будет направлено к уменьшению количества средств, вложенные в дебиторскую задолженность;

– перераспределение заемного капитала в связи с увеличением собственного капитала и частичным погашением дебиторской задолженности и краткосрочных заемных средств. Одновременно с этим были привлечены долгосрочные заемные средства для финансирования текущей деятельности.

Заключение

Проведенный анализ демонстрирует, что АО НК «Туймаада-нефть» достигнет успеха лишь тогда, когда будет зависеть от внедрения комплекса эффективных мер по управлению финансовыми ресурсами, направленными на качественное повышение эффективности деятельности самой организации, увеличения прибыли и обеспечения финансовой устойчивости. Проведенный анализ позволил заключить, что принятые решения топ-менеджмента компании с 2021 по 2023 гг. привели к отрицательным результатам, особенно при извлечении чистой прибыли, в частности, отрицательное значение достигло суммы 44,83 млн руб. Также следует отметить, что топ-менеджмент не справился с организацией работы с дебиторами, должниками и другими лицами, что привело к увеличению показателя дебиторской задолженности компании на 41,24%, и такое стратегическое упущение стало причиной увеличения по показателям долгосрочных заемных средств, которые достигли 3,77%.

Полученный коэффициент ликвидности компании указывает на то, что «Туймаада-нефть» вполне в состоянии отвечать по своим краткосрочным обязательствам за счет оборотных активов, притом чем выше значение коэффициента, тем лучше. Именно поэтому рекомендуется применять для оптимального значения в 1,5-2,0 коэффициента. Кроме того, компания имеет достаточно ликвидные активы, позволяющие отвечать по своим краткосрочным обязательствам, если грамотно применять коэффициент срочной ликвидности 0,7-1,0 и даже выше за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Однако имеет место быть угроза вхождения компании в рисковую зону, и основная причина этого заключается в снижении рентабельности за счет значительного снижения показателя чистой прибыли «Туймаада-нефть», что требует более пристального внимания и даже антикризисного подхода к решению возникающих проблем.

Литература

1. Борисова, О. И., Барахоева, А. А., Багаева, Н. Ю. Экономическое состояние хлебопекарного предприятия / О.И. Борисова, А.А. Барахоева, Н.Ю. Багаева // Вестник СВФУ. – 2023. – С. 6-14.
2. Долинская, К. В. Оперативный анализ экономического состояния предприятия / К.В. Долинская // Бенефициар. – 2019. – № 55. – С. 18–20.
3. Зональная градация функциональной ответственности топ-менеджмента предприятий АПК: экономико-математическое моделирование субъекта управления / Н. Ю. Иванов // Инновационные процессы в АПК: Сборник статей II Международного научно- практической конференции преподавателей, молодых ученых, аспирантов и студентов, посвященной 50-летию образования РУДН (24-26 марта 2010 г.) / Под ред. В. Г. Плющикова. – М: РУДН, 2010. – С. 465–471.
4. Кудрина, Г. Н. Анализ финансовой устойчивости как инструмент стратегического развития нефтегазового предприятия (на примере АО «Саханефтегазсбыт») / Г. Н. Кудрина, Р. Р. Ноговицын // Вестник СВФУ. Серия: Экономика. Социология. Культурология. – 2023. – № 1(29). – С. 18-26. – DOI 10.25587/SVFU.2023.39.31.002. – EDN NXIOKS.
5. Лаврова, Д. П. Состояние развития рынка малого и среднего бизнеса Якутии / Д. П. Лаврова, Н. Ю. Иванов // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2014. – Т. 189. – С. 368-372. – EDN XUYDSL.
6. Родионов, С. С. Геоэкологический анализ природно-социально-производственных систем Ногинского района Московской области / С. С. Родионов, Н. Ю. Иванов // Экологические системы и приборы. – 2021. – № 3. – С. 37-44. – DOI 10.25791/esip.03.2021.1217. – EDN BGHRFV.
7. Семичева, Н. А. Анализ финансового состояния как отправная точка для улучшения финансового состояния предприятия / Н. А. Семичева // Colloquium-Journal. – 2019. – № 22-6(46). – С. 12-13. – EDN YINLLM.
8. Стрелкова, Л. В., Бондарь, Т. К., Сабитов, Т. Р. Особенности анализа экономического состояния предприятия / Л.В. Стрелкова, Т.К. Бондарь, Т.Р. Сабитов // Развитие бухгалтерского учета, анализа, аудита и статистики в условиях современных стратегий хозяйственной деятельности. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. [Редколлегия: И. Е. Мизинский, Э. С. Дружиловская]. – Нижний Новгород, 2020. – С. 244 – 249.
9. Тумусов, Ф. С. Моделирование структуры управления на предприятиях регионального АПК / Ф. С. Тумусов, Н. Ю. Иванов, Н. Ю. Багаева // Проблемы современной экономики. – 2012. – № 4(44). – С. 421-423. – EDN PZHCFZ.
10. Харук, Т. В. Анализ финансовой устойчивости организации и пути ее оптимизации (на примере ПАО «Ростелеком» г. Москва) / Т.В. Харук // Экономика и современный менеджмент: теория, методология, практика. – Пенза, 2018. – С. 45-50.
11. Цынзак, М. П. Эффективность использования экономических ресурсов ПО «Марыкчанское» / М. П. Цынзак // Академический вестник Якутской государственной сельскохозяйственной академии. – 2020. – № 10(15). – С. 41-46. – EDN BLRRXH.

References

1. Borisova, O. I., Barahoeva, A. A., Bagaeva N. Ju. Jekonomicheskoe sostojanie hlebopekarnogo predpriyatija. Vestnik SVFU, 2023, pp. 6–14.
2. Dolinskaja, K. V. Operativnyj analiz jekonomicheskogo sostojanija predpriyatija. Beneficiar, 2019, No. 55, pp. 18–20.
3. Zonal'naja gradacija funkcional'noj otvetstvennosti top-menedzhmenta predpriyatij APK: jekonomiko-matematicheskoe modelirovanie sub#ekta upravlenija. N. Ju. Ivanov. Innovacionnye processy v APK: Sbornik statej II Mezhdunarodnogo nauchno- prakticheskoi konferencii prepodavatelej, molodyh uchenyh, aspirantov i studentov, posvjashhennoi 50-letiju obrazovanija RUDN (24-26 marta 2010 g.). Pod red. V. G. Pljushhikova. M: RUDN, 2010, pp. 465–471.
4. Kudrina, G. N. Analiz finansovoj ustojchivosti kak instrument strategicheskogo razvitija neftegazovogo predpriyatija (na primere AO «Sahaneftegazsbyt»). G. N. Kudrina, R. R. Nogovicyn. Vestnik Severo-Vostochnogo federal'nogo universiteta im. M.K. Ammosova. Serija: Jekonomika. Sociologija. Kul'turologija, 2023, Np. 1(29), pp. 18–26. DOI 10.25587/SVFU.2023.39.31.002. EDN NXIOKS.

5. Lavrova, D. P. Sostojanie razvitija rynka malogo i srednego biznesa Jakutii. D. P. Lavrova, N. Ju. Ivanov. Nauchnye trudy Vol'nogo jekonomicheskogo obshhestva Rossii, 2014, Vol. 189, pp. 368–372. EDN XUYDSL.
6. Rodionov, S. S. Geojekologicheskij analiz prirodno-social'no-proizvodstvennyh sistem Noginskogo rajona Moskovskoj oblasti. S. S. Rodionov, N. Ju. Ivanov. Jekologicheskie sistemy i pribory, 2021, No. 3, pp. 37–44. DOI 10.25791/esip.03.2021.1217. EDN BGHRFV.
7. Semicheva, N. A. Analiz finansovogo sostojanija kak otpravnaja tochka dlja uluchshenija finansovogo sostojanija predprijatija. N. A. Semicheva. Colloquium-Journal, 2019, No. 22–6(46), pp. 12–13. EDN YINLLM.
8. Strelkova, L. V., Bondar', T. K., Sabitov T. R. Osobennosti analiza jekonomicheskogo sostojanija predprijatija // Razvitie buhgalterskogo ucheta, analiza, audita i statistiki v uslovijah sovremennyh strategij hozjajstvennoj dejatel'nosti. Sbornik nauchnyh statej Vserossijskoj nauchno-prakticheskoj konferencii. Redkollegija: I. E. Mizinskij, Je. S. Druzhilovskaja. Nizhniy Novgorod: 2020, pp. 244 – 249.
9. Tumusov, F. S. Modelirovanie struktury upravlenija na predpriyatijah regional'nogo APK. F. S. Tumusov, N. Ju. Ivanov, N. Ju. Bagaeva // Problemy sovremennoj jekonomiki, 2012, No. 4(44), pp. 421–423. EDN PZHCFZ.
10. Haruk, T. V. Analiz finansovoj ustojchivosti organizacii i puti ee optimizacii (na primere PAO «Rostelekom» g. Moskva). Jekonomika i sovremennyy menedzhment: teorija, metodologija, praktika, g. Penza, 2018, pp. 45–50.
11. Cynzak, M. P. Jefferektivnost' ispol'zovanija jekonomicheskikh resursov PO «Marykchanskoe» / M. P. Cynzak. Akademicheskij vestnik Jakutskoj gosudarstvennoj sel'skohozjajstvennoj akademii, 2020, No. 10(15), pp. 41–46. EDN BLRRXH.

ИГНАТЬЕВ Владимир Иннокентьевич – студент группы З-БА-ФК-20с, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: klyusifa@bk.ru

IGNATIEV Vladimir Innokent'evich – Student of group Z-BA-FK-20s, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

БАГАЕВА Надежда Юрьевна – ст. преподаватель, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: Bagaeva_nu1974@mail.ru

BAGAEVA Nadezhda Yurievna – Senior Lecturer, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

Роль государственных заимствований РФ в финансировании бюджетного дефицита

Т. Г. Винокурова, А. Г. Алексеева

СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия

Аннотация. На сегодняшний день основным источником финансирования бюджетного дефицита РФ выступают государственные заимствования, которые формируют государственный долг страны. Государственный долг влияет на обеспечение стабильности и сбалансированности бюджета РФ, при этом создает долговое бремя для будущих поколений. Целью исследования выступает анализ государственных заимствований РФ, их структуры, динамики, места в финансировании бюджетного дефицита. Теоретической и методологической основой работы выступили исследования по государственным и муниципальным финансам Н. И. Берзона, Л. Л. Игонина И. С. Ракитина, М. В. Романовской и других авторов, а также нормативно-правовые акты Российской Федерации, регламентирующие государственный долг РФ. В качестве информационных источников используются официальные сайты Министерства финансов РФ, Министерства экономического развития РФ. Методология исследования строится на использовании структурно-функционального подхода, методов дедукции, группировки, сравнительного и структурного анализа, метода динамических рядов, методика расчета долговой устойчивости. В данной статье анализируются структура и динамика государственных заимствований РФ, выявляются проблемы и дальнейшие перспективы по использованию механизма государственных заимствований. Авторы приходят к выводу о том, что несмотря на то, что государственный долг РФ находится в отношении ВВП на низком уровне, все-таки прогнозируется постепенное увеличение долговых обязательств, что может увеличить долговую нагрузку и снизить долговую устойчивость страны.

Ключевые слова: государственные заимствования, государственный долг, бюджетный дефицит, долговая устойчивость, долговые обязательства, источники финансирования бюджетного дефицита.

The role of government borrowing of the Russian Federation in financing the budget deficit

T. G. Vinokurova, A. G. Alekseeva

M.K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia

Abstract. Today, the main source of financing the budget deficit of the Russian Federation is government borrowing, which forms the country's public debt. Public debt affects the stability and balance of the Russian Federation budget, while creating a debt burden for future generations. The purpose of the study is to analyze government borrowings of the Russian Federation, their structure, dynamics, and place in financing the budget deficit. The theoretical and methodological basis of the work was research on state and municipal finance by Berzon, Igonin, Rakitin, Romanovskaya and other authors, as well as regulatory legal acts of the Russian Federation regulating the public debt of the Russian Federation. The official websites of the Ministry of Finance of the Russian Federation and the Ministry of Economic Development of the Russian Federation are used as information sources. The research methodology is based on the use of a structural-functional approach, methods of deduction, grouping, comparative and structural analysis, the method of time series, and methods for calculating debt sustainability. This article analyzes the structure and dynamics of government borrowing in the Russian Federation, identifying problems and future prospects for using the mechanism of government borrowing. The authors come to the conclusion that despite the fact that the public debt of the Russian Federation is at a low level in relation to the GDP, a gradual increase in debt obligations is still predicted, which can increase the debt burden and reduce the country's debt sustainability.

Keywords: government borrowing, public debt, budget deficit, debt sustainability, debt obligations, sources of financing the budget deficit

Введение

Государственный долг является неотъемлемой частью бюджетной системы всех стран мира. Его формирование является самым оптимальным способом для решения нехватки финансовых ресурсов государства, представляя собой совокупность экономических взаимоотношений между государством и физическими и юридическими лицами, где государство выступает в роли заемщика, кредитора и гаранта. Однако привлечение долговых обязательств создает долговое бремя, которое ложится на будущее поколение. Долговое бремя может повлиять на макроэкономические показатели страны, а также на сокращение свободных финансовых ресурсов. Поэтому процесс обслуживания государственного долга выступает ключевым фактором в экономике.

В контексте происходящего экономического кризиса и структурной трансформации российской экономики отмечается формирование дефицита государственного бюджета, заключающегося в превышении расходов над доходами. Затяжное существование бюджетного дефицита может оказать негативное влияние на экономическое состояние страны. Для поддержания стабильности бюджета государство прибегает к привлечению источников финансирования дефицита, результатом чего становится наращивание долговых обязательств.

Актуальность работы обусловлена тем, что в условиях экономического кризиса государственные заимствования являются ключевым способом для эффективного обеспечения сбалансированности бюджета РФ в качестве финансирования бюджетного дефицита.

Структура и влияние государственного долга на экономику

Государственный долг представляет собой долговые обязательства страны, которые возникают в результате государственных заимствований. Заимствования являются эффективным инструментом финансирования бюджетного дефицита и составляют основную часть государственного долга.

Государственный долг оказывает неоднозначное влияние на экономику государства. Положительными аспектами являются привлечение дополнительных средств в бюджет без необходимости ужесточения финансовой политики, стимулирование инвестиций и развития экономики, источник финансирования социальных и инфраструктурных проектов. К отрицательным аспектам относятся увеличение долговой нагрузки на бюджет, необходимость обслуживания долга, риск возникновения долгового кризиса.

Согласно ст. 6 Бюджетного Кодекса Российской Федерации, «Государственный (муниципальный) долг – обязательства, возникающие из государственных (муниципальных) заимствований, гарантий по обязательствам третьих лиц, другие обязательства с видами долговых обязательств, установленными настоящим Кодексом, принятые на себя Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием» [1].

Государственные заимствования являются источником финансирования расходных обязательств, которые реализуются за счет эмиссии ценных бумаг, привлечения банковских или бюджетных кредитов с условиями возвратности, срочности и платности [3, с. 62].

Согласно ст. 103 БК РФ, «под государственными (муниципальными) заимствованиями понимается привлечение от имени публично-правового образования заемных средств в бюджет публично-правового образования путем размещения государственных (муниципальных) ценных бумаг и в форме кредитов, по которым возникают долговые обязательства публично-правового образования как заемщика» [1].

Государственные заимствования РФ играют важную роль в обеспечении финансовой устойчивости и сбалансированности бюджета страны. Они позволяют привлекать необходимые денежные средства для финансирования своих расходов и избегать дефицита

бюджета. Также привлекают для реализации стратегических целей, которые способствуют экономическому развитию субъектов РФ, повышают уровень жизни населения и способствуют социальной стабильности [4, с. 91].

Важность оценки эффективности государственных заимствований РФ является ключевым инструментом для финансовой стабильности и способности к эффективному управлению обязательствами.

На основе сведений с официального сайта Министерства финансов РФ можно рассмотреть динамику основных параметров федерального бюджета РФ за 2019–2023 гг., которая представлена на рис. 1.

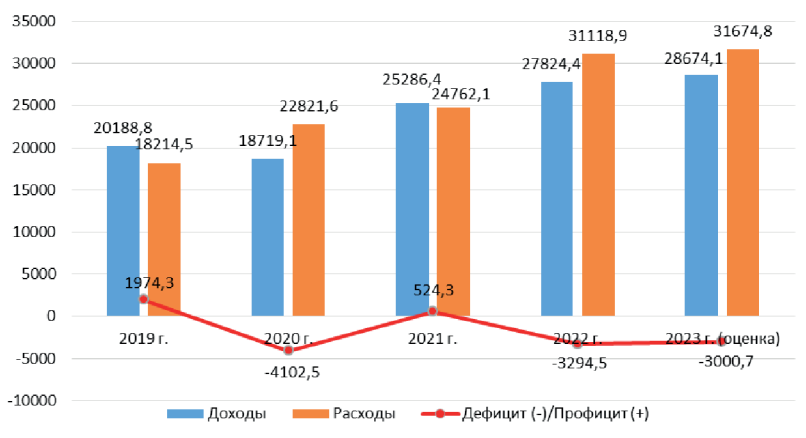


Рис. 1. Основные параметры федерального бюджета РФ за 2019–2023 гг. (в млрд руб.)

Источник: составлено авторами на основе данных официального сайта Министерства финансов РФ [5].

Как показано на рис. 1, наблюдается постепенный рост доходов федерального бюджета в 2023 г. на 42% по сравнению с 2019 г., также и растут расходы федерального бюджета на 74%.

За анализируемый период в 2019 г. и 2021 г. наблюдается профицит бюджета в размере 1974,3 млрд руб. и 524,3 млрд руб. соответственно.

Наибольший рост дефицита бюджета наблюдается в 2021 г. в размере 4102,5 млрд руб. Основной причиной резкого роста расходов бюджета РФ является период пандемии, в котором финансирование здравоохранения выросло на 86%. Также повлияло снижение нефтегазовых доходов и снижение цен на энергоресурсы [6].

С 2022 г. уже происходит хронический бюджетный дефицит, что является отрицательной тенденцией для экономической стабильности страны. Данный дефицит происходит из-за геополитических и санкционных ситуаций и в связи с увеличением расходов национальной обороны. Бюджетный дефицит будет сохраняться до 2026 г. [2]. Источниками финансирования бюджетного дефицита являются фонд национального благосостояния (ФНБ) и государственный долг. Однако правительство с 2022 г. решило приостановить пополнение ФНБ и направить дополнительные нефтегазовые доходы на поддержание экономики страны. Поэтому в ближайшие годы планируется увеличение государственного долга для покрытия дефицита бюджета РФ.

Государственный долг РФ делят на внутренние, номинированные в национальной валюте, и внешние, номинированные в иностранной валюте, заимствования. На рис. 2 представлена динамика государственного долга за 2019–2023 гг.

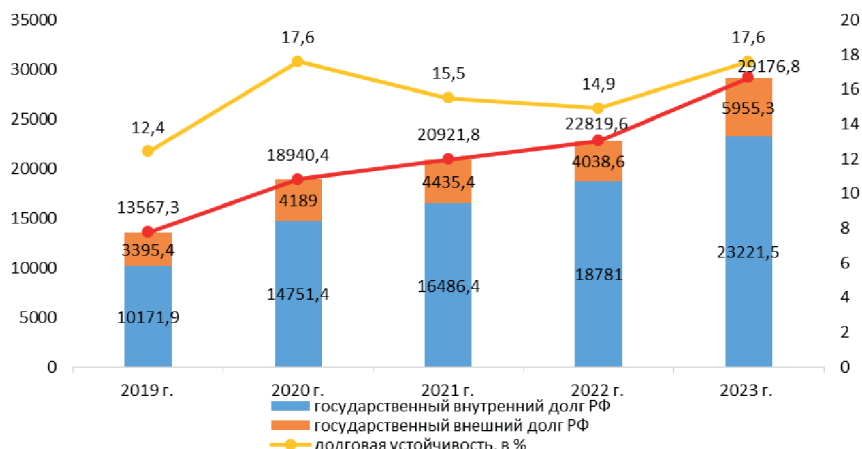


Рис. 2. Динамика государственного долга РФ за 2019-2023 гг. (в млрд руб.)

Источник: составлено автором на основе данных официального сайта Министерства финансов РФ [5].

С 2019 г. государственный долг демонстрирует растущую динамику. В 2023 г. оценивается увеличение долговых обязательств на 115% по сравнению с 2019 г. В настоящее время из-за геополитической ситуации РФ доступ к внешнему долговому рынку сильно ограничен, поэтому размещение внутренних заимствований значительно увеличивается.

В структуре из общего объема государственного долга наибольшую долю занимают государственный внутренний долг, с удельным весом 80%. Следует отметить, что причиной такого роста является экономический кризис страны и для покрытия бюджетного дефицита увеличились государственные заимствования РФ. Доля внешнего долга в общей структуре снижается (с 25% в 2019 г. до 20% в 2023 г.).

Уровень долговой устойчивости (государственный долг в процентах к ВВП) остается на низком уровне, тем самым, не превышая предельный размер в 20%.

Значение государственных заимствований в финансировании дефицита федерального бюджета

Основным источником финансирования дефицита федерального бюджета выступают государственные внутренние заимствования РФ (таблица 1).

Таблица 1

Государственные внутренние заимствования РФ за 2019–2023 гг. (в млн руб.)

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Откл. 2023/2019
ОФЗ-ПК	-8215,3	2879268,9	0	2099995,1	795801,6	804016,9
ОФЗ-ПД	1340733,8	1637363,4	1592797,4	-77450,3	963972,9	-376760,9
ОФЗ-АД	-64881,7	-62212,6	-73116,2	-42866,4	-42864,5	22017,2
ГСО-ФПС	0	0	0	-51984,5	-38966,7	-38966,7
ГСО-ППС	0	-14977,6	-117605,3	0	0	0
ОФН-н	8545,5	-24531,6	-1123,3	-16781,9	-8423,2	-16968,7
ОФЗ-ИН	101374,2	185681,6	137133,1	145817,2	153880,1	52505,9
Всего	1377556,5	4600592	1538085,1	2056729,2	1823400,3	445843,8

Источник: составлено авторами на основе данных официального сайта Министерства финансов РФ [5].

Более наглядная динамика государственных внутренних заимствований представлена на рис. 3.



Рис. 3. Динамика государственных внутренних заимствований РФ за 2019–2023 гг. (в млн руб.)

Источник: составлено авторами на основе данных официального сайта Министерства финансов РФ [5].

По данным таблицы 1, в 2020 г. наблюдается значительное увеличение государственных внутренних заимствований, почти в 2,3 раза по сравнению с 2019 г., что является рекордным показателем за последние годы. Данный рост показателя произошел в результате увеличения облигаций федерального займа с переменным купонным доходом и с постоянным купонным доходом, выраженные в валюте РФ. Причиной наращивания заимствований было преодоление последствий пандемии для поддержания экономики государства.

В 2021 г. федеральный бюджет получил профицитный бюджет, поэтому происходит снижение внутренних заимствований на 66,56% по сравнению с прошлым годом.

Из-за ограниченности размещений внешних заимствований РФ в 2022 г. основным источником финансирования выступают внутренние заимствования. Следовательно, наблюдается увеличение внутренних заимствований на 33,72%. Данный рост обусловлен необходимостью сбалансированности федерального бюджета: на покрытие дефицитного бюджета государства и увеличение резервного фонда РФ.

В отчетном периоде займы в валюте РФ снизились на 11,34% по сравнению с 2022 г. Такому снижению способствовало уменьшение ОФЗ-ПК на 62%. Также стоит отметить, что с 2023 г. для финансирования бюджетного дефицита внутренние государственные заимствования являются приоритетными вместо средств Фонда национального благосостояния.

Таким образом, определенные кризисные ситуации страны повлияли на рост объема внутренних заимствований для поддержания и развития экономики.

Государственные внешние заимствования, выраженные в иностранной валюте представлены на рис. 4.

Как показано на рис. 4, наблюдается динамика снижения государственных внешних заимствований. Наибольшую долю из общего объема занимают облигационные займы – 96%, задолженность перед официальными многосторонними кредиторами имеют незначительную долю в размере 4%.



Рис. 4. Государственные внешние заимствования РФ за 2019–2023 гг. (в млн долл.)

Источник: составлено авторами на основе данных официального сайта Министерства финансов РФ [5].

С 2021 г. из-за введенных санкций размещение внешних заимствований оказалось ограниченным. В следствие чего фактически лишились возможности предлагать рынку новые долларовые долговые бумаги, поэтому государство ориентировано на выпуски облигаций в евро. Однако наблюдается значительный рост задолженности перед официальными многосторонними кредиторами (в 3 раза по сравнению с предыдущим периодом).

В отчетном периоде государство нацелена на погашение государственных внешних заимствований из-за постоянных скачков инфляции. Ослабление рубля увеличивает расходы на обслуживание внешних заимствований РФ.

Заключение

Проанализировав состояние государственных заимствований РФ, их место в финансировании бюджетного дефицита и структуру, можно сделать следующие выводы.

Оценка структуры государственных заимствований РФ показала, что кризисные ситуации, такие как пандемия (2020 г.) и геополитические конфликты (2022 г.) привели к росту внутренних государственных заимствований. Для покрытия дефицита бюджета и финансирования дополнительных расходов государство вынуждено увеличивать более чем в 2 раза от утвержденного в 2020 г. размера заимствования, предусмотренные Программой государственных внутренних заимствований на 2020 г.

В 2023 г. происходит снижение внутренних и внешних государственных заимствований РФ, так как Министерство финансов РФ рекордно увеличило расходы на обслуживание государственного долга (на 6% от расходов бюджета).

В текущей геополитической ситуации доступ к внешним заимствованиям РФ стал ограничен. В следствие чего государство активно погашает внешние заимствования РФ и наращивает внутренние заимствования. В финансировании бюджетного дефицита приоритетным инструментом выступают государственные внутренние заимствования.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что государственный долг РФ находится в отношении ВВП на низком уровне, но прогнозируется постепенное увеличение долговых обязательств, что может увеличить долговую нагрузку и снизить долговую устойчивость страны. Также существуют риски неисполнения параметров государственных заимствований, учтенных в проекте федерального бюджета, и риски влияния макроэкономических показателей в отношении к государственным внешним заимствованиям.

Для оптимизации долговой политики государства следует усилить контроль за реализацией проектов государственных заимствований РФ и разработать стратегию государственных заимствований в соответствии с законопроектом о федеральном бюджете с разбивкой на базовый и кризисный сценарии. Такой подход позволит обеспечить финансовую стабильность и устойчивость развития страны.

Литература

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (в ред. Федерального закона от 26.04.2007 № 63-ФЗ).
2. Федеральный закон от 27.11.2023 N 540-ФЗ «О федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов».
3. Берзон, Н. И. Государственные финансы: учебное пособие для вузов / под общей редакцией Н. И. Берзона. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 143 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-16180-9. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/537090/p.62> (дата обращения: 14.02.2024).
4. Ракитин, И. С. Государственные и муниципальные финансы: учебник для вузов / под редакцией С. Ракитина, Н. Н. Березина. 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт. 2023. с. 333. (Высшее образование). – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://urait.ru/viewer/gosudarstvennye-i-municipalnye-finansy-511704#page/33> (дата обращения: 21.02.2024)
5. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/> (дата обращения 23.02.2024);
6. Официальный сайт Счетной палаты РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/> (дата обращения 25.03.2024).

References

1. Byudzhетnyy kodeks Rossiyskoy Federatsii ot 31.07.1998 g., No. 145-FZ (v red. Federal'nogo zakona ot 26.04.2007 № 63-FZ).
2. Federal'nyy zakon ot 27.11.2023 g., № 540-FZ «O federal'nom byudzhete na 2024 god i na planovyy period 2025 i 2026 godov».
3. Berzon N. I. Gosudarstvennyye finansy: uchebnoye posobiye dlya vuzov, pod obshchey redaktsiyey N. I. Berzona. 2-ye izd., pererab. i dop. Moskva: Izdatel'stvo Yurayt, 2024. (Vyssheye obrazovaniye). ISBN 978-5-534-16180-9. [Elektronnyy resurs] Rezhim dostupa: <https://urait.ru/bcode/537090/p.62> (data obrashcheniya: 14.02.2024).
4. Rakitin I.S. Gosudarstvennyye i munitsipal'nyye finansy: uchebnik dlya vuzov, pod redaktsiyey S. Rakitina, N. N. Berezina, 2-ye izd. Moskva: Izdatel'stvo Yurayt. 2023. (Vyssheye obrazovaniye). Tekst: neposredstvennyy ISBN 978-5-534-13730-9 [Elektronnyy resurs] Rezhim dostupa: <https://urait.ru/viewer/gosudarstvennye-i-municipalnye-finansy-511704#page/33> (data obrashcheniya: 21.02.2024).
5. Ofitsial'nyy sayt Ministerstva finansov RF [Elektronnyy resurs] Rezhim dostupa: <https://minfin.gov.ru/> (data obrashcheniya 23.02.2024).
6. Ofitsial'nyy sayt Schetnoy palaty RF [Elektronnyy resurs] Rezhim dostupa: <https://ach.gov.ru/> (data obrashcheniya 25.03.2024).

ВИНОКУРОВА Татьяна Георгиевна – к.э.н., доцент кафедры экономики и финансов Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: tg.vinokurova@s-vfu.ru

VINOKUROVA Tatiana Georgievna – Cand. Sci (Economics), Associate Professor, Department of Economics and Finances, Institute of Economics and Finances, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

АЛЕКСЕЕВА Айгылана Григорьевна – главный специалист отдела электроэнергетики Государственного комитета по ценовой политике Республики Саха (Якутия).

E-mail: a_alksv@mail.ru

ALEKSEEVA Aigylana Grigorevna – State Committee on Pricing Policy of the Republic of Sakha (Yakutia), chief specialist of the Electric power department.

Анализ состояния сектора малого и среднего предпринимательства в Республике Саха (Якутия)

Е. Е. Ноева, А. И. Тимофеева

СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия

Аннотация. Данная работа включает анализ современного состояния и динамики развития предпринимательской деятельности в Республике Саха (Якутия) за последние несколько лет, отмеченные возникновением различных кризисов и вызовов, оказавших давление на экономические процессы. В качестве основы для проведения исследования были взяты ключевые показатели развития сферы малого и среднего предпринимательства (МСП) – численность предприятий разных категорий и организационно-правовых форм, занятость, обороты; исследовались как количественные и структурные изменения, так и динамика по видам деятельности. Отдельно были рассмотрены некоторые детали и особенности ведения предпринимательской деятельности в качестве самозанятого и применения нового налогового режима «Налог на профессиональный доход». Определено, что недавние кризисы не оказали сколько-нибудь существенного влияния на состояние предпринимательской среды в Республике Саха (Якутия). Предпринимательский сектор довольно устойчив и развивается согласно общероссийским трендам. Тем не менее само понятие стабильности в применении к бизнес-среде имеет и негативный оттенок, в том смысле, что рынок насыщен, и создание новых субъектов МСП не означает вовлечения дополнительных трудовых ресурсов в эту сферу. Для более существенных подвижек в направлении развития предпринимательства и усиления его роли в экономике РС (Я) необходимо расширение регионального рынка. Влияние деятельности самозанятых в данном контексте сложно оценить адекватно, так как этот статус можно совмещать с любой другой занятостью.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, Республика Саха (Якутия), средние, малые и микропредприятия, самозанятые, численность, занятость, обороты, исследование, состояние, динамика.

An analysis of the state of the small and medium business sector in the Republic of Sakha (Yakutia)

E. E. Noeva, A. I. Timofeeva

M.K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia

Abstract. This work includes a study and an analysis of the current state and dynamics of development of the entrepreneurial activity in the Republic of Sakha (Yakutia) over the past few years, marked by the emergence of various crises and challenges that put pressure on the economic processes. The analysis was based on key indicators of development of small and medium entrepreneurship: the number of enterprises of different categories and organizational and legal forms, employment, and turnover; both quantitative and structural changes and dynamics by types of activity were studied. Some details and features of doing business as a self-employed person and the application of the new tax regime “Tax on professional income” were separately considered. Based on the results of the study, it was determined that recent crises did not have any significant impact on the state of the entrepreneurial environment in the Republic of Sakha (Yakutia). The entrepreneurial sector is quite stable and develops in accordance with all-Russian trends. However, the very concept of stability as applied to the business environment also has a negative connotation, in the sense that the market is saturated, and the creation of new SMEs does not mean the involvement of additional labor resources in this area. For more significant progress in the direction of developing entrepreneurship and strengthening its role in the economy of the Republic of Sakha (Yakutia), it is necessary to expand the regional market. The impact of the activities of the self-employed in this context is difficult to assess adequately, since this status can be combined with any other employment.

Keywords: small and medium-sized businesses, Republic of Sakha (Yakutia), medium, small and micro enterprises, self-employed, number, employment, turnover, research, status, dynamics.

Введение

Республика Саха (Якутия), богатая природными ресурсами и обладающая уникальным географическим положением, стремится к устойчивому экономическому развитию. В этом контексте роли малого и среднего предпринимательства (МСП) отводится особое место, так как именно данный сектор, как принято считать, способен гибко реагировать на изменения рыночной конъюнктуры, быть драйвером роста и создавать новые рабочие места. Следует, однако, отдельно упомянуть, что потребительский рынок, на который, как правило, малый и средний бизнес ориентируется в первую очередь, в республике имеет ряд особенностей. Сравнительно небольшая численность населения (на начало 2024 г. чуть более 1 млн. человек), определяющая потенциальную емкость рынка, огромная территория, слабо развитая транспортная инфраструктура, климатические условия, обуславливающие высокие издержки во всех сферах деятельности, являются объективными факторами, ограничивающими развитие предпринимательской среды в регионе.

В последние годы сфере бизнеса пришлось столкнуться с целым рядом вызовов. В 2020–2021 гг. это были ограничения, вызванные пандемией, приведшие к существенному падению спроса, а, следовательно, и оборотов в затронутых кризисом отраслях хозяйства. С 2022 г. началось введение санкций, результатом которых стали разрыв цепочек поставок, отключение банков от международных платежных систем, ограничения или запрет легального импорта различных видов продукции и т.п. Разумеется, в противовес негативному воздействию внешних факторов были применены определенные меры государственной поддержки бизнеса [6, с. 127], [3, с. 86–87], однако в большей степени предпринимательской среде пришлось адаптироваться к изменениям, прикладывая усилия самостоятельно.

В работе В. А. Бариновой и П. А. Левакова, научных сотрудников, представляющих соответственно Институт Гайдара и Институт прикладных экономических исследований РАНХиГС, представлен анализ показателей, позволяющих оценить «совокупный эффект последних кризисных явлений на сектор МСП» [2, с. 4]. Проведенное исследование показало, что российский малый и средний бизнес оказался довольно устойчивым к воздействию кризисов, вызванных как пандемией, так и последовавшими далее санкциями, продемонстрировав способность быстро адаптироваться и перестраиваться. При этом наметилась довольно четкая тенденция, с одной стороны, к уменьшению размера предприятий МСП, а с другой – к росту числа самозанятых граждан. По мнению В. А. Бариновой и П. А. Левакова, «это может быть вызвано стремлением предприятий снизить налоговое бремя» [2, с. 2]. В работе указанных авторов представлен анализ ситуации в целом по стране, а также обозначены регионы с наибольшими или наименьшими показателями и наиболее значительными изменениями в динамике. Поскольку Республика Саха (Якутия) в число упомянутых в исследовании регионов не попала, считаем целесообразным продолжить исследование в данном направлении.

Основная часть

Малому и среднему бизнесу присущи такие особенности, как небольшие размеры, ограниченное число сотрудников, ограниченный оборот капитала, специфическое местоположение деятельности и достаточно узкое направление работы. Кроме того, существуют определенные критерии отнесения хозяйствующих субъектов к той или иной категории предпринимательства, как основные, так и дополнительные. Прежде всего субъекты малого и среднего предпринимательства разделяют на три группы (категории): средние, малые и микропредприятия, согласно таким критериям, как годовой доход и среднесписочная численность работников (рис. 1).

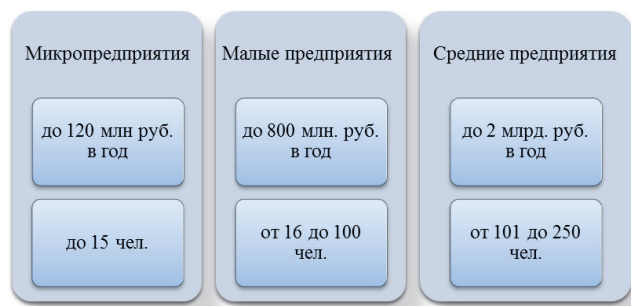


Рис. 1. Основные критерии отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства для индивидуальных предпринимателей (ИП) и организаций в 2024-2025 гг. [12]

Первоначально статьей 4 Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ было предусмотрено, что предельные величины годового дохода должны пересматриваться каждые пять лет. Однако, в 2015 г. данное требование было отменено, и на сегодняшний день действуют критерии, установленные еще в 2016 г., когда предельные значения для всех категорий были увеличены сразу вдвое. Категория субъекта МСП может быть изменена, если его показатели окажутся выше или ниже установленных законодательством в течение трех календарных лет подряд (до 2015 г. в течение 2 лет). Основные критерии по среднесписочной численности наемных работников сохранились без изменений.

Чтобы оценить как общее состояние сферы малого и среднего предпринимательства в РС(Я), так и изменения, произошедшие за период с 2019 по 2023 г. (там, где это позволяют уже опубликованные данные официальной статистики), следует проанализировать динамику ключевых показателей развития сферы МСП, к каковым относятся, например, количество фирм, занятость, оборот. (табл. 1).

Таблица 1

Показатели, характеризующие динамику развития малого и среднего предпринимательства в Республике Саха (Якутия) за 2019-2023 гг.

Наименование	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Измене- ние (+/-)	Тпр, %
Количество субъектов МСП (с учетом ИП), ед.	39025	38235	40530	40585	41794	2769	7,09
в том числе:							
Средние предприятия	47	51	44	45	44	-3	-6,38
Малые предприятия	859	847	856	851	853	-6	-0,70
Микропредприятия	38119	37337	39630	39689	40897	2778	7,29
Численность занятых в сфере МСП, чел.	57955	57799	56537	59579	57900	-55	-0,09
в том числе:							
Средние предприятия	4890	4914	4313	4802	4554	-336	-6,87
Малые предприятия	24195	23457	22333	22515	21170	-3025	-12,5
Микропредприятия	28870	29428	29891	32262	32176	3306	11,45
Обороты МСП, млрд. руб.	210,9	249,5	242,0	269	н/д	58,1	27,54
в том числе:							
Средние предприятия	30,0	34,1	34,9	39,3	н/д	9,3	31,11
Малые предприятия	92,7	98,6	96,9	112,8	н/д	20,1	21,62
Микропредприятия	88,1	116,7	110,1	116,8	н/д	28,7	32,56

Источник: составлено авторами по данным официальной статистики [5], [8, с. 24–25, 72].

На основе данных, представленных в таблице 1, можно сделать целый ряд выводов. Следует отметить, что официальные статистические отчеты по оборотам МСП в 2023 г. на текущий момент еще не сформированы. Тем не менее очевидно, что кризис, если и сказался на динамике, то только в 2021 г. и незначительно. При этом средние предприятия обороты только увеличивали. В целом динамика за период положительная. Интересным представляется тот факт, что доля малых предприятий в общем объеме оборотов МСП по РС (Я) при их существенно меньшем количестве практически равна доле, производимой микробизнесом, хотя и наблюдается небольшое смещение в пользу последнего (снижение доли малого бизнеса с 43,95% до 41,9% к 2022 г., при увеличении доли микропредприятий с 41,8% до 43,4%). Средний бизнес, несмотря на сокращение и без того малого числа субъектов, относящихся к данной категории, свою довольно весомую долю в производстве сохраняет и даже увеличивает – с 14,2% до 14,6% за период.

Если рассматривать структуру оборотов среднего бизнеса по видам экономической деятельности (данные за 2022 г.), то первое место занимает торговля (35,2%), далее следуют добыча полезных ископаемых (21%), обрабатывающие производства (12,7%), строительство (11,1%), и замыкает пятерку основных видов транспортировка и хранение (7,1%). В структуре оборотов малых предприятий с большим отрывом также доминирует торговля (37,5%), на втором месте строительство (20,1%), менее значимы, но вносят существенный вклад транспортировка и хранение (9,5%), добыча полезных ископаемых (8,8%) и обрабатывающие производства (8,2%). В деятельности микропредприятий также лидируют торговля (30,6%) и строительство (28,3%), менее популярны, однако, привлекательны обрабатывающие производства (7,5%), транспортировка и хранение (6,4%), а также операции с недвижимостью (5,7%) [9, с. 7, 10, 13].

Остановимся на показателе численности МСП. Прежде всего следует упомянуть, что кризисный 2020 г. все же отметился довольно резким уменьшением числа субъектов МСП (на 790 единиц). В основном сокращение коснулось микропредприятий, но затронуло и категорию субъектов, относящихся к малому бизнесу. Тем не менее весьма быстро численность бизнес-единиц была восстановлена, и даже превысила прежний уровень, сохраняя положительную динамику до конца рассматриваемого периода. В предпринимательской сфере Республики Саха (Якутия) количественно доминируют микропредприятия, число которых, в отличие от более крупных субъектов МСП, к тому же неуклонно растет (если не считать пандемийного 2020 г.), в то время как число средних и малых предприятий практически не меняется. Количество малых предприятий в десятки раз меньше, а число средних не достигает и полусотни. Собственно, данная тенденция вполне соответствует общероссийской, хотя и с некоторыми структурными отличиями (табл. 2).

Таблица 2

Структурные изменения по категориям субъектов сектора МСП в РФ и РС (Я) за 2019-2023 гг.

Категории субъектов МСП	РФ				РС (Я)			
	2019 г.		2023 г.		2019 г.		2023 г.	
	Ед.	%	Ед.	%	Ед.	%	Ед.	%
Всего	5916906	100	6347771	100	39025	100	41794	100
Средние предприятия	17045	0,29	18735	0,3	47	0,12	44	0,11
Малые предприятия	224105	3,79	214426	3,38	859	2,2	853	2,04
Микропредприятия	5675756	95,92	6114610	96,32	38119	97,68	40897	97,85

Источник: составлено авторами по данным Единого реестра субъектов МСП [5].

Прежде всего отметим, что в структуре категорий МСП по России в целом и по Республике Саха (Якутия) если и имеются различия, то лишь минимальные. К примеру, за рассматриваемый период общее число МСП в РФ увеличилось на 7,3%, в РС(Я) прирост такой же, лишь с небольшим отклонением – 7,1%. При этом в РФ доля средних предприятий хоть и осталась практически неизменной, однако их численность выросла на 1690 единиц (+9,9%), а в РС(Я), напротив, их стало на 6,4% меньше. По малым предприятиям тенденция совпадает, однако интенсивность имеет отличия – уменьшение на 4,3% для РФ и всего на 0,7% по республике. По динамике численности микропредприятий различия минимальны – в РФ прирост на 7,73%, по РС(Я) прирост на 7,29%.

Возвращаясь к данным табл. 1, следует обратить внимание на изменение численности работников сферы малого и среднего предпринимательства. После некоторого снижения, отмеченного в 2020-2021 гг., численность занятых в данном секторе вернулась на прежний уровень. В среднем в секторе МСП трудится порядка 12,5% от общего числа занятых в РС (Я), то есть каждый восьмой. Некоторое снижение доли МСП по итогам 2023 г. обусловлено, на наш взгляд, в большей степени, увеличением общего числа трудоустроенных лиц по республике в целом. Более детально динамика занятости представлена в табл. 3, где информация по рабочим местам, предоставляемым юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, относящимися к разным категориям МСП, представлена отдельно и также сопоставляется с изменением численности предприятий соответствующих категорий. Следует отметить, что средний бизнес в РС (Я) немногочислен, и его практически полностью представляют юридические лица. То же относится и к малому бизнесу, хотя здесь доля индивидуальных предпринимателей уже выше и растет (с 17,2% до 25,2% за рассматриваемый период). Для микробизнеса ситуация складывается противоположным образом: здесь доля юрлиц составляла 28% на начало периода, и она еще снизилась, хоть и незначительно – до 27%. Средний бизнес обеспечивает примерно 8% рабочих мест, доля малого бизнеса снижается (с 41,8% до 36,5%), доля микробизнеса, наоборот, растет (с 49,8% до 55,6%). Во всех категориях, включая микропредприятия, занятость обеспечивается в большей степени юридическими лицами, чем индивидуальными предпринимателями.

Таблица 3

Обеспечение занятости субъектами МСП разных категорий в Республике Саха (Якутия) в 2019–2023 гг.

Наименование		2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изм.(+/-)	Тпр, %
Численность занятых в экономике РС(Я), тыс. чел.		467	464,6	466,2	471,1	487,9	20,9	4,48
Среднесписочная численность работников, занятых у субъектов МСП, тыс. чел.		57,955	57,799	56,537	59,579	57,900	-55	-0,09
Доля в общей численности занятых в РС(Я), %		12,41	12,44	12,13	12,65	11,87	-0,54	-4,35
в том числе:								
ЮЛ	число МСП, ед.	11388	11377	11790	11786	11751	363	3,19
	число занятых, чел.	44510	43791	41206	43215	42064	-2446	-5,5
ИП	число МСП, ед.	27637	26858	28740	28799	30043	2406	8,71
	число занятых, чел.	13445	14008	15331	16364	15836	2391	17,78
Из них:								
Среднесписочная численность работников, занятых на средних предприятиях, чел.		4890	4914	4313	4802	4554	-336	-6,87

в том числе:								
ЮЛ	число МСП, ед.	43	47	40	43	42	-1	-2,33
	число занятых, чел.	4527	4635	4020	4704	4455	-72	-1,59
ИП	число МСП, ед.	4	4	4	2	2	-2	-50
	число занятых, чел.	263	279	293	98	99	-164	-62,36
Среднесписочная численность работников, занятых на малых предприятиях, чел.		24195	23457	22333	22515	21170	-3025	-12,5
в том числе:								
ЮЛ	число МСП, ед.	711	697	699	682	681	-30	-4,22
	число занятых, чел.	20604	19666	18594	18517	17443	-3161	-15,34
ИП	число МСП, ед.	148	150	157	169	172	24	16,22
	число занятых, чел.	3591	3791	3739	3998	3727	136	3,79
Среднесписочная численность работников, занятых на микропредприятиях, чел.		28870	29428	29891	32262	32176	3306	11,45
в том числе:								
ЮЛ	число МСП, ед.	10634	10633	11051	11061	11028	394	3,71
	число занятых, чел.	19279	19490	18592	19994	20166	887	4,6
ИП	число МСП, ед.	27485	26704	28579	28628	29869	2384	8,67
	число занятых, чел.	9591	9938	11299	12268	12010	2419	25,22

Источник: составлено авторами по данным Единого реестра субъектов МСП [5].

Отдельный интерес представляет распределение занятости в сфере МСП по видам деятельности. Структура средней численности работников в РС(Я), занятых у субъектов МСП в различных сферах экономики, и ее изменения в 2019-2023 гг., представлены ниже (рис. 2). На рисунке показаны виды деятельности с долей занятых 4% и выше, остальные объединены в категорию «Другие».



Рис. 2. Изменение структуры средней численности занятых у субъектов МСП в РС (Я) по видам экономической деятельности за 2019-2023 гг., % [8, с. 12-13, 68-69], [14].

Наибольший интерес для предпринимательской деятельности в РС(Я) представляют такие сферы, как строительство, торговля, перевозки и хранение, а также операции с не-

движимостью и обрабатывающие производства (хотя привлекательность этого сектора явно снижается). Активно расширяется сфера строительства и транспортных перевозок. При этом лидировавшая ранее по числу занятых торговля потеряла около 28% работников. Увеличение доли занятых в видах деятельности, отнесенных к прочим, произошло за счет незначительного прироста по таким видам как образование (+1,2%), здравоохранение (+0,7%), административная деятельность и сопутствующие услуги (+0,5%).

Более всего снижение средней численности работников, занятых у субъектов МСП, наблюдается по финансовой и страховой деятельности (-35% в 2020 году и дальнейшее сокращение до -50% к концу периода), а также деятельности в области информации и связи (минус 47% в 2020 г с частичным восстановлением до минус 32%). Снижение, предположительно, может быть связано с уменьшением емкости рынка или сокращением заработной платы и рабочих мест в период пандемии, после чего часть работников перешла на работу по договорам гражданско-правового характера (ГПХ) или вообще ушла «в свободное плавание», получив статус самозанятых.

Поскольку содержанием понятия «самозанятость», как и «предпринимательство», является деятельность, приносящая прибыль (доход), но различающаяся по признаку формальной легализации, их можно считать родственными [7, с. 40]. Самозанятыми принято считать тех, «кто сам обеспечивает и организует свою деятельность, которая служит им основным источником дохода» [1, с. 9].

В соответствии с Федеральным законом № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 г., лица, применяющие налог на профессиональный доход (НПД) или, как его иначе называют, «налог на самозанятых», по статусу приравниваются к субъектам малого и среднего предпринимательства. Налог на профессиональный доход – это специальный налоговый режим, который вводился на территории РФ постепенно, начиная с 2019 года, в качестве экспериментального (в этом статусе продлится до конца 2028 г.). Его можно совмещать с любой другой деятельностью, с основной работой. Зарегистрироваться в качестве самозанятого можно с 16 лет. Однако, если на самозанятость переходит ИП с целью оптимизации своей налоговой нагрузки, он может работать только в рамках этого режима. Совмещать его с другими режимами нельзя [13, с. 51]. Отличительной особенностью данного режима является использование его только физическими лицами, невозможность привлекать наемных работников или оказывать услуги в новом статусе своему бывшему работодателю в течение минимум двух лет, а также ограничение суммы годового дохода – до 2,4 млн рублей. В качестве самозанятого (плательщика НПД) может зарегистрироваться иностранец, если он является гражданином государств – членов ЕАЭС (Казахстан, Беларусь, Армения, Кыргызстан), а также Украины (ст. 5 Федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 27.11.2018 N 422-ФЗ (ред. от 19.12.2023 г.)), и даже занятые на госслужбе и военнотружущие, но только в случаях, если деятельность будет связана со сдачей в аренду собственного жилого помещения [10].

На территории Республики Саха (Якутия) режим стал применяться с 1 июля 2020 г. За это время число лиц, официально перешедших на НПД с других видов специальных налоговых режимов либо впервые зарегистрированных как самозанятые, увеличилось в десять раз (рис. 3).

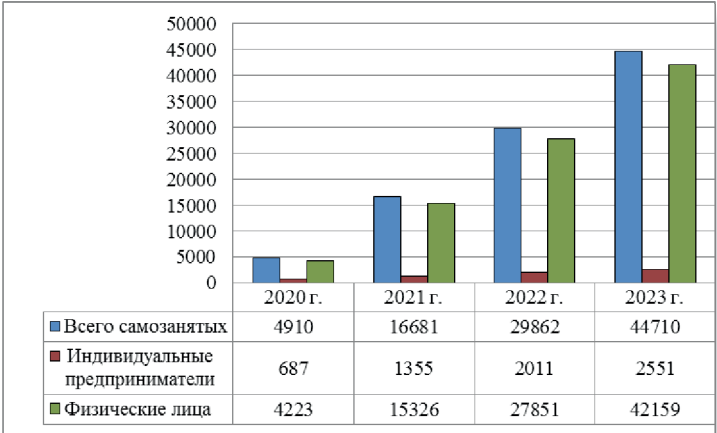


Рис. 3. Динамика численности субъектов, перешедших на специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» в РС(Я), единиц [5]

По итогам 2022 г. количество лиц, зарегистрированных в качестве самозанятых, превысило 6,2 млн. человек или 8,7% от среднегодовой численности занятых. Правда, такие оптимистичные данные вовсе не означают, что все самозанятые ведут активную хозяйственную деятельность: по данным Федеральной налоговой службы (ФНС) России, до 30% зарегистрированных налогоплательщиков имели в 2022 г. нулевой доход. Это соотношение сохранилось и в 2023 г. Если из общего числа лиц, зарегистрированных в качестве самозанятых, исключить ИП и физических лиц, не указавших облагаемый налогом доход за прошлый отчетный период, то есть, по сути, не ведущих никакую хозяйственную деятельность в течение как минимум 12 месяцев, то реальная ситуация приобретает следующий вид (рис. 4).

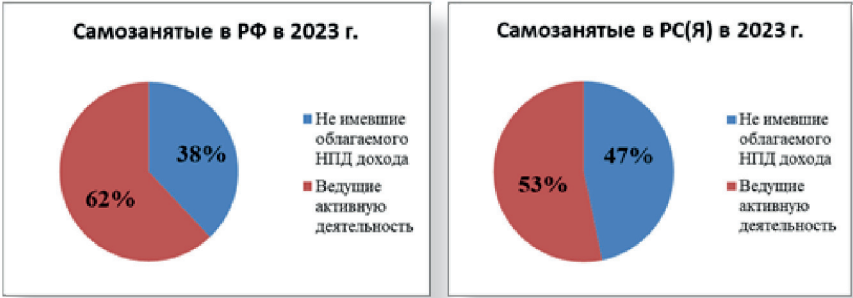


Рис. 4. Соотношение числа активных и неактивных субъектов, перешедших на специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», по итогам 2023 г., % [5]

Если рассматривать ситуацию в Республике Саха (Якутия), то тут соотношение несколько иное: доля самозанятых, ведущих какую-то приносящую доход деятельность, практически равна числу тех, кто ее не ведет или ведет нерегулярно (рис. 4). Такое соотношение свидетельствует о том, что деятельность в качестве самозанятого хоть и может быть основным источником поступления денежных средств, например, для предпринимателей, традиционно работающих в одиночку и имеющих не очень высокий доход, так как дает возможность снизить до минимума налоговую нагрузку, однако, для большинства рассматривается скорее как дополнительный источник дохода.

Стоит также учитывать, что легализация самозанятости – это не что иное, как «адаптация к текущим изменениям на рынке труда» и «одно из направлений решения проблем занятости населения» [1, с. 9], которая решает вопрос безработицы, однако ограничивает гражданам возможности для использования социальных гарантий (не накапливается рабочий стаж, не формируются пенсии, не оплачиваются декретные отпуска и т.п.).

Заключение

Рост доли микропредприятий среди субъектов МСП, а также числа самозанятых, наблюдаемые в РС(Я), целиком соответствуют общероссийской тенденции. Это может быть обусловлено относительной легкостью регистрации и ведения бизнеса в этих категориях, ростом спроса на индивидуальные услуги, а также развитием онлайн-торговли и удаленной работы. Снижение численности малых и средних предприятий может указывать на проблемы, вызванные изменением налоговой нагрузки после отмены с 2021 г. специального налогового режима «Единый налог на вмененный доход», ограниченным доступом к ресурсам или нестабильностью рыночной конъюнктуры. Кроме того, в последнее время в сфере российского предпринимательства распространилась такая тенденция, как дробление бизнеса, то есть разделение одной организации на несколько компаний и ИП. Цель дробления бизнеса – сэкономить на налогах. Такое деление вполне оправдано, если новые подразделения отвечают за отдельные части производственного процесса или выполняют какие-то специфические работы, однако, является нарушением налогового законодательства, если предприниматели осуществляют это с целью перераспределения между вновь образованными субъектами выручки, имущества или работников для снижения налоговой нагрузки и получения необоснованных налоговых льгот [4, с. 40]. Дробление тоже способствует росту численности субъектов МСП малого размера.

Что касается уровня занятости в секторе малого и среднего предпринимательства РС(Я), то результаты проведенного исследования свидетельствуют, что, несмотря на все кризисы, он практически не менялся. С одной стороны, хорошо то, что, предпринимательский сектор в республике способен быстро адаптироваться к неблагоприятным условиям и вообще функционирует стабильно. Однако, с другой стороны, несмотря на все меры, направленные на развитие предпринимательства, очевидно, что рынок труда в данной сфере насыщен и в дополнительных трудовых ресурсах потребности не испытывает. Мы только наблюдаем, как с ростом числа микропредприятий при одновременном сокращении средних и малых, происходит и перетекание занятых из сферы среднего и малого бизнеса в микробизнес. В данном процессе также можно выделить определенные плюсы и минусы. С одной стороны, более крупные субъекты МСП обеспечивают больше рабочих мест, с другой стороны, и ликвидация такого предприятия выбрасывает на рынок труда сразу довольно большое число безработных. В то же время, микропредприятия создаются и исчезают постоянно, не оказывая существенного влияния на уровень занятости в целом.

Основное преимущество сферы малого и среднего бизнеса заключается в способности предприятий «закраться и открыться одним днем, либо быстро перестроиться. Именно кризис позволяет генерировать в сфере МСП всплеск новых предпринимательских идей...» [11, с. 72]. С этой точки зрения микропредприятия, несомненно, являются более предпочтительной формой среди бизнес-структур, способной подстраиваться под меняющиеся потребности, колебания спроса и выживать либо перерождаться в условиях кризисов. Также очевидно, что активизация ведущих секторов экономики, рост численности населения Республики Саха (Якутия), повышение уровня жизни будут способствовать и расширению сферы предпринимательства, которая пока ограничена потребностями регионального рынка.

Литература

1. Абрамова, Е. А. Налоговый спецрежим для самозанятых в Российской Федерации: преимущества и спорные вопросы / Е.А. Абрамова // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2021. – №1 (65). – С. 8-16.
2. Барина, В.А., Леваков, П.А. Анализ ключевых показателей развития сферы МСП в 2022 г. Препринт научно-исследовательской работы. / В.А. Барина, П.А. Леваков. – М.: Институт Гайдара, 2023. – 45 с. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.iep.ru/files/RePEc/gai/wpaper/wpaper-2023-1262.pdf> (дата обращения 28.06.2024 г.).
3. Глухов, К.В., Соловьев, И.А. Антикризисные решения для развития малого и среднего предпринимательства как фактор повышения экономической безопасности государства К.В. Глухов, И.А. Соловьев // Вестник университета. – 2020. – № 11. – С. 83-89.
4. Донич, С.Р. Новации в сфере налогового администрирования: доктрина «дробления» бизнеса / С.Р. Донич // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения: Гуманитарные исследования. – 2021. – № 1 (9). – С. 39-44.
5. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html> (дата обращения 12.07.2024 г.).
6. Куличкина, И.И., Неустроева, А.Н., Осипова, Л.И., Федорова, Н.А. Влияние коронавирусной пандемии на финансовую устойчивость малого и среднего предпринимательства (МСП) Республики Саха (Якутия). / И.И. Куличкина, А.Н. Неустроева, Л.И. Осипова, Н.А. Федорова // Московский экономический журнал. – 2020. – № 12. – С. 122-128.
7. Макарова, Л. А., Невзгодина, Е. Л. Правовой статус самозанятых граждан / Л. А. Макарова, Е. Л. Невзгодина // Вестник Омского университета. Серия «Право». – 2021. – Т. 18. – № 4. – С. 39–49.
8. Малое и среднее предпринимательство в Республике Саха (Якутия). 2023: Стат.сб./ Саха(Якутия)стат – Якутск, 2023. – 122 с.
9. Малое и среднее предпринимательство Республики Саха (Якутия) за 2017-2022 годы. – URL: [https://14.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Малое%20и%20среднее%20предпринимательство%20РС\(Я\)%202022%20г.pdf](https://14.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Малое%20и%20среднее%20предпринимательство%20РС(Я)%202022%20г.pdf) (дата обращения 11.07.2024 г.).
10. Письмо ФНС России от 13.07.2020 N СД-4-3/11282@ «О применении специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» военнослужащими». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357509/ (дата обращения 15.07.2024 г.).
11. Поддубная, М.Н., Саркисова, В.К. Современный уровень развития малого и среднего предпринимательства в России / М. Н. Поддубная, В. К. Саркисова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №4-3 (55). – С. 70-73.
12. Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 N 265 «О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196415/ (дата обращения 10.07.2024 г.).
13. Самитов, М.Р. Самозанятые / М.Р. Самитов // Оценка инвестиций. – 2020. – №1 (15). – С. 46-55.
14. Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. – URL: https://14.rosstat.gov.ru/trud_res (дата обращения: 17.07.2024 г.).

References

1. Abramova E.A. Nalogovyi spetsrezhim dlia samozaniatykh v Rossiiskoi Federatsii: preimushchestva i spornye voprosy. Sovremennyye naukoemkie tekhnologii. Regional'noe prilozhenie, 2021, No. 1 (65), pp. 8–16.
2. Barinova V.A., Levakov P.A. Analiz kliuchevykh pokazatelei razvitiia sfery MSP v 2022 g. Preprint nauchno-issledovatel'skoi raboty. M.: Institut Gaidara, 2023. [Elektronnyi resurs]. URL: <https://www.iep.ru/files/RePEc/gai/wpaper/wpaper-2023-1262.pdf> (data obrashcheniia 28.06.2024 g.).
3. Glukhov K.V., Solov'ev I.A. Antikrizisnye resheniia dlia razvitiia malogo i srednego predprinimatel'stva kak faktor povysheniia ekonomicheskoi bezopasnosti gosudarstva. Vestnik universiteta, 2020, No. 11, pp. 83–89.

4. Donich S.R. Novatsii v sfere nalogovogo administrirovaniia: doktrina «drobleniia» biznesa. Vestnik Sibirskogo gosudarstvennogo universiteta putei soobshcheniia: Gumanitarnye issledovaniia, 2021, No. 1 (9), pp. 39–44.
5. Edinyi reestr sub»ektov malogo i srednego predprinimatel'stva. – URL: <https://rmssp.nalog.ru/statistics.html> (data obrashcheniia 12.07.2024 g.).
6. Kulichkina I.I., Neustroeva A.N., Osipova L.I., Fedorova N.A. Vliianie koronavirusnoi pandemii na finansovuiu ustoychivost' malogo i srednego predprinimatel'stva (MSP) Respubliki Sakha (Iakutiia), 2020, No. 12, pp. 122–128.
7. Makarova L. A., Nevzgodina E. L. Pravovoi status samozaniatykh grazhdan. Vestnik Omskogo universiteta. Seriya «Pravo», 2021, Vol. 18, No. 4, pp. 39–49.
8. Maloe i srednee predprinimatel'stvo v Respublike Sakha (Iakutiia). 2023: Stat.sb. Sakha (Iakutiia) stat, Iakutsk, 2023.
9. Maloe i srednee predprinimatel'stvo Respubliki Sakha (Iakutiia) za 2017-2022 gody. – URL: [https://14.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Maloe%20i%20srednee%20predprinimatel'stvo%20RS\(Ia\)%202022%20g..pdf](https://14.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Maloe%20i%20srednee%20predprinimatel'stvo%20RS(Ia)%202022%20g..pdf) (data obrashcheniia 11.07.2024 g.).
10. Pis'mo FNS Rossii ot 13.07.2020 N SD-4-3/11282@ «O primenении spetsial'nogo nalogovogo rezhima «Nalog na professional'nyi dokhod» voennosluzhashchimi». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357509/ (data obrashcheniia 15.07.2024 g.).
11. Poddubnaia M.N., Sarkisova V.K. Sovremennyi uroven' razvitiia malogo i srednego predprinimatel'stva v Rossii. Mezhdunarodnyi zhurnal humanitarnykh i estestvennykh nauk. 2021, No. 4–3 (55), pp. 70–73.
12. Postanovlenie Pravitel'stva RF ot 04.04.2016 N 265 «O predel'nykh znacheniiakh dokhoda, poluchennogo ot osushchestvleniia predprinimatel'skoi deiatel'nosti, dlia kazhdoi kategorii sub»ektov malogo i srednego predprinimatel'stva». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196415/ (data obrashcheniia 10.07.2024 g.).
13. Samitov M.R. Samozaniatyte. Otsenka investitsii, 2020, No. 1 (15), pp. 46–55.
14. Federal'naia sluzhba gosudarstvennoi statistiki. Ofitsial'naia statistika. URL: https://14.rosstat.gov.ru/trud_res (data obrashcheniia: 17.07.2024 g.).

НОЕВА Елена Евгеньевна – ст. преподаватель кафедры «Экономика и финансы» Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: noevga@mail.ru

NOEVA Elena Evgenyevna – Senior Lecturer, Department of Economics and Finances, Institute of Finances and Economics, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

ТИМОФЕЕВА Анастасия Ивановна – выпускник Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: aitimofeeva2002@mail.ru

TIMOFEEVA Anastasia Ivanovna – Graduate, Institute of Finances and Economics, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

Возможности применения беспилотных летательных аппаратов в области мониторинга нефтегазопроводов и других объектов нефтегазовой промышленности

А. М. Сангалиев, А. М. Делахова

СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия

Аннотация. Нефтяные и газовые трубопроводы требуют постоянного мониторинга и технического обслуживания, а также обеспечения их безопасности для раннего выявления и предотвращения возможного отказа оборудования и аварий на линиях трубопроводов. Целью работы является анализ возможности применения беспилотных летательных аппаратов на нефтегазовых месторождениях и промышленных объектах Республики Саха (Якутия). Актуальность выбранной темы заключается в стремительном развитии технологии беспилотных летательных аппаратов в Российской Федерации и неограниченной возможности применения этих устройств. Объектом исследования является сфера беспилотных летательных аппаратов, предмет исследования – применение БПЛА для идентификации разливов нефти. В данной работе были использованы эмпирические и экспериментально-теоретические методы исследования. В связи с технологическим прогрессом и созданием новых моделей БПЛА суровые климатические условия Якутии уже не являются помехой для применения этих устройств в регионе. Например, описанный в работе БПЛА от компании ZALA «ZALA Z-16», который способен работать в арктических условиях. Применение БВС в нефтегазовой промышленности необходимо для улучшения эффективности работы объектов НПП.

The potential of using unmanned aerial vehicles in monitoring oil and gas pipelines and other oil and gas industry facilities

A. M. Sangaliev, A. M. Delakhova

M.K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia

Abstract. Oil and gas pipelines require constant monitoring and maintenance, as well as ensuring their safety for early detection and prevention of possible equipment failures and accidents at pipelines. The purpose of the work is to analyze the potential of using unmanned aerial vehicles in oil and gas fields and industrial facilities in the Sakha Republic (Yakutia). The relevance of the chosen topic lies in the rapid development of unmanned aerial vehicle technology in the Russian Federation and the unlimited possibilities of using these devices. The object of the study is the field of unmanned aerial vehicles. The subject of the study is the use of UAVs to identify oil spills. Empirical and experimental-theoretical research methods were used in this work. Due to technological progress and the creation of new UAV models, the harsh climatic conditions of Yakutia are no longer an obstacle to the use of these devices in this region. For example, the ZALA Z-16 UAV, described in the work, is capable of operating in Arctic conditions. The use of UAVs in the oil and gas industry is necessary to improve the efficiency of NGP facilities.

Keywords: oil and gas industry, UAV, drone, oil pipeline, monitoring, field, innovative technologies.

Введение

На сегодняшний день беспилотные летательные аппараты (далее – БПЛА) прочно укрепляются в повседневной жизни людей, например, используются в сельском хозяйстве для наблюдения за растениями, а также удобрения почвы и оценки урожайности и опрыскивания сельскохозяйственных культур [12].

Функциональное назначение этих устройств многообразно в широком применении гражданских, отраслевых и военных задач, которое включает в себя мониторинг, использование в картографировании местности, сканирование промышленных участков, доставку почту и так далее в зависимости от их технического оснащения и возможностей конструк-

ции устройств. Данные устройства широко применяют при оказании помощи в чрезвычайных ситуациях. Аппараты помогают в обнаружении, локализации и тушении лесных пожаров, а также могут быть использованы для определения местоположения горячей точки, прорывов при пожаре, а также для доставки воды на пострадавший участок [13]. Кроме сферы борьбы с чрезвычайными ситуациями беспилотники также применяют в строительстве, архитектуре, растениеводстве, киносъемке и военном деле.

В настоящее время развитие конструкторских решений БПЛА в Российской Федерации идет большими темпами. По самым скромным оценкам, российский рынок БПЛА в 2023 г. вырос на 129 % по сравнению с 2022 г. и достиг отметки в 33,7 млрд рублей. Стоит отметить, что основная часть является результатом продаж спецтехники для нужд СВО.

Рынок беспилотных летательных аппаратов в гражданском секторе вырос на 35 % до 19,8 млрд рублей. В среднем экспертная оценка выручки компаний от продаж БПЛА на гражданском рынке в 2023 г. по сравнению с 2022 г. выросла на 55 %, а от реализации услуг с применением БПЛА – на 14 %. В конце 2024 года прогнозируемый объем российского рынка может вырасти до 49,4 млрд рублей.

Одной из актуальных сфер современного применения БПЛА является нефтегазовая промышленность. Топливоно-энергетический комплекс в экономике Российской Федерации занимает существенное место и играет роль базовой инфраструктуры, основы формирования доходов бюджетной системы Российской Федерации и крупнейшего заказчика для других отраслей [2].

Использование БПЛА в нефтегазовой отрасли

Использование беспилотных летательных аппаратов открывает множество возможностей для нефтегазовых компаний от подготовки к съемкам до мониторинга буровых установок, трубопроводов и факелов, а также для мониторинга утечек [3]. Основной задачей использования БПЛА в нефтегазовой отрасли является поиск и обнаружение «аварий» на промышленных объектах (рис. 1).

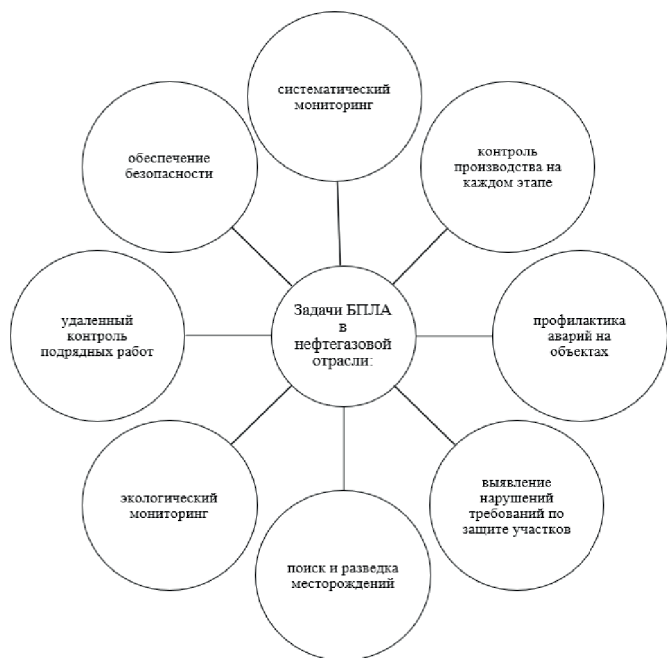


Рис. 1. Основные задачи БПЛА в нефтегазовой отрасли

Хотелось бы отметить то, что инспекция состояния нефте- и газопроводов – одна из самых сложных задач, с которыми приходится сталкиваться сотрудникам российских нефтяных компаний. Трубопроводы имеют протяженность в сотни километров и часто проходят через труднодоступные участки местности, что существенно затрудняет их постоянный наземный осмотр и контроль этих объектов. В некоторых местах, где наземный осмотр невозможен для обследования трубопроводов используются вездеходы и вертолеты. Следует отметить то, что такие методы инспекции трубопроводов считаются малоэффективными при их высокой стоимости, что связано с необходимыми затратами содержания предприятий нефтегазовой отрасли взлетно-посадочных полос и парка собственных вездеходов.

Беспилотные летательные аппараты различного типа, имеющие либо встроенное, либо навесное специализированное оборудование, могут заниматься осмотром. Например, обследование нефтегазопроводов, факельных установок, а также других промышленных объектов на предприятии в целях профилактики аварий на нефтяных и газовых трубопроводах.

Понятием «авария на нефтепроводе» обозначают разлив нефти в результате полного разрушения или частичного повреждения магистрального нефтепровода. Разгерметизация такой трубы может привести к крупной промышленной катастрофе, загрязнению почвы и водных ресурсов. Вся записанная на БПЛА информация может храниться на карте памяти внутри самого прибора, либо по желанию оператора синхронно записывать и передавать данные на пульт управления.

Факельные установки на нефтеперерабатывающих заводах достигают высоты более 100 метров. Инспекция таких сооружений с помощью людей является большим риском. Беспилотные летательные аппараты вертолетного или мультироторного типа может спокойно подлететь даже к работающему факелу. Современные беспилотники чаще всего имеют уже встроенную продвинутую камеру с оптическим зумом и тепловизором [3].

Таким образом, по сравнению с традиционными методами проверки и инспекции промышленной инфраструктуры нефтегазовой отрасли использование БПЛА направлено на существенное снижение рисков, связанных с авариями на объектах (рис. 2) и обеспечение их безопасности от несанкционированных действий третьих лиц.

Возможность осмотра труднодоступных конструкций из воздуха оказывается очень полезна. Можно обнаружить наличие коррозии, отсутствие каких-то необходимых элементов (например, заглушек, защитных кожухов), а также проверить целостность крепежных элементов (гаек на болтах, изоляции кабелей).

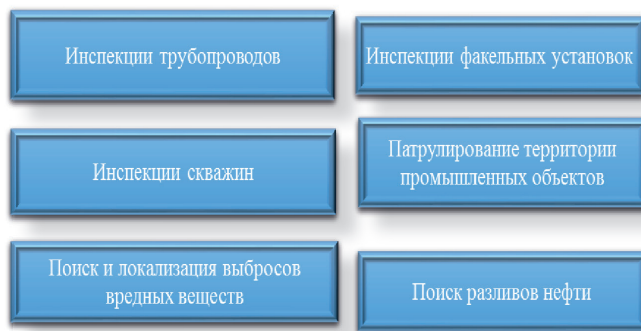


Рис. 2. Типы операций осуществляемые с помощью БПЛА

Источник: <https://zala-aero.com/news/mnogofunkcionalnyj-bvs-zala-z-16-arc-tic-projdet-ispytaniya-v-antarktike/>

Беспилотники способны успешно обнаруживать превышение допустимой концентрации вредных веществ (газов и химикатов). Специально для дронов разработана аппаратура со сверхчувствительными параметрами, так что выявлять потенциальную опасность для окружающей среды аппараты могут даже при работе за периметром объекта [5].

Кроме перечисленных операций БПЛА, можно отметить использование данных устройств для тепловизионной съемки с использованием инфракрасных датчиков. Инфракрасная фотография – это техника фотосъемки, в которой используется специальная фото-пленка или матрица цифрового фотоаппарата, чувствительные к инфракрасному световому излучению; используется специальный фильтр, который пропускает инфракрасный свет, но блокирует видимую часть спектра [5].

Тепловизионная съемка, выполненная с помощью БПЛА, помогает обеспечить безопасность трубопроводов, выявить утечку и незаконные врезки в нефтепроводы, увидеть лиц находящиеся на охраняемой территории, объекты, которые оказались в охранной зоне нефтепроводов. Все это возможно наблюдать в любое время суток.

Приведем пример применения беспилотных летательных аппаратов нефтегазовыми компаниями «Роснефть» и «Газпром». С помощью дистанционного лазерного сканера и видеокамеры высокого разрешения, установленных на беспилотных летательных аппаратах, будет проводиться мониторинг на объектах подготовки и транспортировки нефти и газа на ключевых добывающих предприятиях «Роснефти», таких как: «Самаранефтегаз», «Башнефть-Добыча», «Удмуртнефть» и др.

Использование беспилотных летательных аппаратов для контроля уровня парниковых газов позволит проводить мониторинг на отдаленных, труднодоступных производственных площадках. В 2021 г. компанией был проведен воздушный мониторинг около 290 производственных объектов и 8,5 тыс. км газопроводов.

С 2019 г. «Роснефть» систематически реализует комплексную программу по сокращению выбросов парниковых газов. Расширение этой программы, а также использование беспилотных летательных аппаратов, лазерных и тепловизионных приборов, ультразвуковых детекторов способствуют выполнению задач по минимизации воздействия на окружающую среду.

В 2022 г. компания продолжила разработку технологии обнаружения выбросов метана с использованием беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) и средств наземного мониторинга.

В рамках программы 341 объект в 24 горнодобывающих компаниях группы был обследован с помощью БПЛА и 525 объектов с помощью наземных приборов мониторинга. В результате был разработан комплекс мероприятий по эффективной ликвидации выявленных источников выбросов метана.

«Газпромнефть» успешно испытала первый российский многофункциональный авиационный комплекс для геологоразведки. Дрон выполняет одновременно несколько видов геофизических исследований, которые ранее проводились исключительно с помощью самолетов или наземной техники.

Современное оборудование позволяет сократить затраты в 2 раза по сравнению с пилотируемой авиацией и ускорить сроки геологоразведочных работ в 50 раз по сравнению с наземными методами. Многофункциональный авиакомплекс способен проводить многоступенчатую магниторазведку, неглубокую электроразведку, аэрофотосъемку, а также контролировать полевые работы с помощью видеозаписи в видимом спектре и в инфракрасном диапазоне.

Некоторые из этих геофизических исследований проводились с использованием дрона впервые в России. Отказ от использования пилотируемой авиации при геологоразведоч-

ных работах позволит «Газпром нефти» существенно сократить затраты и сроки их проведения.

Беспилотный летательный аппарат способен обследовать территории площадью около 200 кв. км в день, в то время как наземные методы исследования за это же время охватывают лишь 4 кв. км [7].

Использование дронов эффективно практически во всех климатических условиях регионов присутствия «Газпромнефти», в том числе при температуре ниже -40°C , порывах ветра до 20 м/с, в дождь и снегопад с количеством осадков до 5. мм. Отдаленные территории обследуются с помощью дронов без непосредственного участия человека, что также повышает безопасность работ.

В 2019 г. «Газпромнефть» начала использовать дроны для многоэтапных аэромагнитометрических исследований. Масштабные испытания дронов на лицензионном участке Салымский-5 в Ханты-Мансийском автономном округе в начале 2021 г. показали, что они эффективны и в других исследованиях.

Широкое внедрение дронов снизит стоимость разведки новых активов, позволит использовать более широкий спектр методов аэрогеологической разведки и предоставит полный набор данных для разработки месторождений даже в условиях арктического климата [7].

В 2023 г. «Газпромнефть-Заполярье» подписала долгосрочное соглашение с ZALA о проведении воздушного наблюдения с помощью беспилотных летательных аппаратов на Иглынинском месторождении (Иркутская область) в условиях резко континентального климата.

Основной целью такого воздушного наблюдения будет надлежащий мониторинг состояния трубопроводного комплекса, обеспечение экологической безопасности производственных объектов, а также снижение затрат при эксплуатации в полевых условиях [7].

Опыт использования беспилотников компаниями «Роснефть» и «Газпром» следует применять на объектах и месторождениях нефтегазовой отрасли, расположенных в Республике Саха (Якутия) в сложных климатических условиях и с ограниченным транспортным сообщением.

Чаяндинское месторождение – одно из крупнейших на востоке нашей страны (рис. 3). Это месторождение является базой для формирования Якутского центра газодобычи и ресурсной базой для газопровода «Сила Сибири» [3].



Рис. 3. Местоположение Чаяндинского месторождения

С освоением этого месторождения создаются необходимые условия для газоснабжения и газификации населенных пунктов Республики Саха (Якутия) и других регионов Дальнего Востока.

Месторождение «Чаяндинское» было открыто в 1983 г. в Ленском районе Республики Саха (Якутия). Компания «Газпром» получила лицензию на разработку Чаяндинского месторождения в 2008 г. После получения лицензии компания провела ряд геологоразведочных работ.

Объем добытых запасов уникален – 1,2 трлн кубометров газа и 61,2 млн тонн нефти и конденсата.

Планируемая годовая мощность – 25 млрд куб. м газа. Газ месторождения имеет сложный состав, в котором содержится значительное количество гелия [3].

В 2014 г. началась добыча нефти на Чаяндинском месторождении. Добытая нефть поступает в нефтепровод «Восточная Сибирь – Тихий океан» (Восточная Сибирь). Добыча газа на месторождении началась в 2019 г. [3].

Для обслуживания Чаяндинского месторождения предлагается использовать технологию беспилотных летательных аппаратов. Сегодня в Российской Федерации развиваются компании, которые могут предложить оборудование, способное выдержать суровые климатические условия Республики Саха (Якутия).

В 2024 г. ZALA начнет испытания модели беспилотного летательного аппарата ZALA Z-16 в модификации ARTIC. Испытания проводятся в суровых условиях Антарктиды [5]. БПЛА ZALA Z-16 представляет собой беспилотный летательный аппарат, построенный по аэродинамической схеме «летающее крыло» и может выполнять задачи наблюдения в любое время суток при температуре от -40°C до +50°C на скоростях до 110 км/ч, с передачей видеоизображения высокой четкости в реальном времени [9].

Продолжительность полета более 4 часов, всепогодность и возможность оснащения самыми современными целевыми нагрузками делают эту модель универсальной для решения любых задач.

Модель может быть оснащена видеокамерой и тепловизором высокого разрешения, одновременно осуществляющими высокоточную аэрофотосъемку, выполняющими функции ретранслятора, определения объектов и координат наблюдения, а также сбора, обработки и накопления информации [9].

Заключение

Создание системы беспилотных воздушных судов – это одно из приоритетных направлений для развития Республики Саха (Якутия).

В Республике Саха (Якутия) беспилотные летательные аппараты активно используются для мониторинга лесных пожаров, подсчета площади ледовой и паводковой обстановки. В связи с этим планируется создать сеть дронопортов межпоселкового назначения, что позволит оптимизировать логистику для доставки грузов.

А также необходимо создание научно-испытательного центра по разработке и производству беспилотных летательных аппаратов. Благодаря этому проекту можно будет решить множество важных вопросов, таких как: мониторинг и тушение лесных пожаров, сельскохозяйственные работы, логистика, мониторинг промышленных объектов и т.д.

В 2024 г. начнется реализация плана по строительству научно-производственного центра развития БПЛА в Якутии. Будет выбрано место для строительства комплекса, где планируют организовать ремонтную базу, полигон для испытаний в экстремальных условиях, а также сборку БПЛА, адаптированную к низким температурам.

Тем не менее задействование беспилотников в арктических условиях имеет свои особенности, включая отсутствие связи и экстремальные перепады температур. В настоящее время, необходимо формирование практических рекомендаций по преодолению таких организационных барьеров и поиск альтернативных решений в адаптации конструкции аппаратов.

Например, корпус современного беспилотного летательного аппарата делают из легкого пластика (тонкий кевлар и т.п.). Эти элементы выдерживают огромные по силе удары, а также являются морозостойкими материалами. Аэрофотосъемочное оборудование также должно быть защищено от низких температур. Необходима установка оборудования, классом не уступающего приборам, которые устанавливаются на космические спутники. Вся электроника аппарата должна быть защищена от воздействия низких температур, влаги и т.п.

Самой сложной задачей является создание специализированного аккумулятора, способного переносить низкие температуры. Если температура окружающей среды уменьшается, это приводит к возрастанию вязкости электролита в аккумуляторе. Это, в свою очередь, приводит к увеличению внутреннего сопротивления аккумуляторной батареи, а соответственно, и полного сопротивления всей цепи БПЛА. Это приводит к уменьшению силы тока, что означает катастрофическое падение мощности аппарата.

Необходимо создание специализированных аккумуляторов с функцией подогрева для преодоления опасности влияния низких температур.

Подводя итоги, можно сказать, что беспилотные летательные аппараты могут кардинально изменить осуществление различных операций в нефтяной и газовой промышленности. Адаптированные под природно-климатические условия региона устройства БПЛА могут значительно снизить экономические затраты на проведение мониторинга различных объектов нефтегазового комплекса в труднодоступных и отдаленных местностях.

Можно с уверенностью утверждать, что применение беспилотных воздушных судов необходимо на объектах и месторождениях нефтегазовой отрасли Республики Саха (Якутия).

Литература

1. Gomez C., Green D., Small-Scale Airborne Platforms for Oil and Gas Pipeline Monitoring and Mapping. / Gomez C., Green D. // University of Aberdeen Report. – 2015. – 54 p. (Гомес С., Грин Д., Маломасштабные воздушные платформы для мониторинга и картографирования нефте- и газопроводов. / Гомес С., Грин Д. // Отчет Абердинского университета. – 2015. – С. 54.)
2. <http://static.government.ru/media/files/w4sigFOiDjGVDYT4IgsApssm6mZRb7wx.pdf> ;
3. <https://www.gazprom.ru/projects/chayandinskoye/>
4. <https://www.vedomosti.ru/ecology/climate/articles/2022/12/12/954783-metan-nedolgovechnii-nokovarnii>
5. <https://zala-aero.com/news/mnogofunkcionalnyj-bvs-zala-z-16-arctic-projdet-ispytaniya-v-antarktike/>
6. <https://zala-aero.com/news/revoljucija-v-razvedke-poleznyh-iskopaemyh/>
7. <https://zala-aero.com/news/zala-ukrepljaet-liderstvo-v-oblasti-aviamonitoringa/>
8. Sanders D. Using Drones for Pipeline Operations / Sanders D. // The Northeast ONG Marketplace. – 2015. – pp. 8–9. (Сандерс Д. Использование беспилотных летательных аппаратов для эксплуатации трубопроводов / Сандерс, Д. // Северо-Восточный рынок ОНГ. – 2015. – С. 8–9.)
9. БВС ZALA Z-16 включен в сертификат эксплуатанта – ZALA AERO – Беспилотные системы (БПЛА), беспилотные воздушные суда (БВС) (zala-aero.com)
10. Доклады и статьи ежегодной научно-практической конференции «Перспективы развития и применения комплексов с беспилотными летательными аппаратами». Коломна, 2016. – 274 с.
11. Дроны (квадрокоптеры): применение на пожарах – URL: [fireman. clubhttps://fireman.club/statyi-polzovateley/drony-kvadrokoptyery-primenenie-napozharah/](https://fireman.club/statyi-polzovateley/drony-kvadrokoptyery-primenenie-napozharah/).

12. Сангалиев, А. М., Терютина, М. М. Экономическая выгода использования дронов в сельском хозяйстве / А.М. Сангалиев, М.М. Терютина // Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной 100-летию образования Якутской АССР и 85-летию Первого президента РС(Я) М.Е. Николаева (Николаевские чтения). Якутск, 2022. С. 189–195.

13. Сангалиев, А. М., Терютина, М. М. Экономическая целесообразность использования дронов в тушении лесных пожаров / А.М. Сангалиев, М.М. Терютина // Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции в рамках «Северного форума – 2022». Новокузнецк, 2022. С. 396–432.

References

1. Gomez C., Green D., Small-Scale Airborne Platforms for Oil and Gas Pipeline Monitoring and Mapping. University of Aberdeen Report, 2015.

2. <http://static.government.ru/media/files/w4sigFOiDjGVDYT4IgsApssm6mZRb7wx.pdf> ;

3. <https://www.gazprom.ru/projects/chayandinskoye/>

4. <https://www.vedomosti.ru/ecology/climate/articles/2022/12/12/954783-metan-nedolgovechnii-nokovarnii>

5. <https://zala-aero.com/news/mnogofunkcionalnyj-bvs-zala-z-16-arctic-projdet-ispytaniya-v-antarktike/>

6. <https://zala-aero.com/news/revolyucija-v-razvedke-poleznyh-iskopaemyh/>

7. <https://zala-aero.com/news/zala-ukrepljaet-liderstvo-v-oblasti-aviamonitoringa/>

8. Sanders D. Using Drones for Pipeline Operations. The Northeast ONG Marketplace, 2015, pp. 8–9.

9. BVS ZALA Z-16 vključen v sertifikat ekspluatanta – ZALA AERO. Bespilotnye sistemy (BPLA), bespilotnye vozдушnye suda (BVS) (zala-aero.com)

10. Doklady i stat'i ezhegodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii «Perspektivy razvitiia i primeneniia kompleksov s bespilotnymi letatel'nymi apparatami», g. Kolomna, 2016.

11. Drony (kvadrokoptery): primeneniye na požharakh. URL: <https://fireman.club/statyi-polzovateley/drony-kvadrokoptery-primenenie-napozharah/>.

12. Sangaliev A. M., Teriutina M.M. Ekonomicheskaja vygoda ispol'zovaniia dronov v sel'skom khoziaistve. Sbornik nauchnykh statei po materialam Vserossiiskoi nauchno-prakticheskoi konferentsii s mezhdunarodnym uchastiem, posviashchennoi 100-letiiu obrazovaniia Iakutskoi ASSR i 85-letiiu Pervogo prezidenta RS(Ia) M.E.Nikolaeva (Nikolaevskie chteniia), 2022, pp. 189–195.

13. Sangaliev A. M., Teriutina M.M. Ekonomicheskaja tselesoobraznost' ispol'zovaniia dronov v tushenii lesnykh požharov. Sbornik nauchnykh statei po materialam Vserossiiskoi nauchno-prakticheskoi konferentsii v ramkakh «Severnogo foruma – 2022», Novokuznetsk, 2022, pp. 396–432.

САНГАЛИЕВ Амир Музафарович – студент 2 курса Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: amir.sangaliev@mail.ru

SANGALIEV Amir Myzafarovich – 2nd-year student, Institute of Finances and Economics, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

ДЕЛАХОВА Анна Михайловна – к. э. н., доцент Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: anna.delakhova@mail.ru

DELA KHOVA Anna Mikhailovna – Cand. Sci. (Economics), Associate Professor, Institute of Finances and Economics, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

Анализ рынка консалтинговых услуг в Республике Саха (Якутия)**М. П. Ефимова, В. В. Семенова***СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, Россия*

Аннотация. В современном мире бизнес-сфера претерпевает многие трудности, связанные с растущими потребностями рынка. Любое предприятие иногда сталкивается со сложностями в своей деятельности, которые оно не может решить самостоятельно, именно в таких случаях и нужны консалтинговые компании. В настоящий момент в Якутии наблюдается рост бизнес-сектора экономики республики, это стало возможным благодаря различным инструментам поддержки со стороны государства. Но, несмотря на благоприятные условия для открытия бизнеса, компании внутри Республики Саха (Якутия) периодически испытывают сложности в разные периоды своей деятельности. Поэтому внутри республики существует большой спрос на услуги консалтинговых агентств, предприниматели нуждаются в профессиональной поддержке и экспертизе от опытных консультантов из-за высококонкурентной среды. В данной статье проведено исследование тенденций в развитии консалтинга России и анализ консалтинговой отрасли Республики Саха (Якутия), были выявлены основные участники консалтинговой отрасли Якутии и проделан анализ конкурентной среды, а также проделана работа по выявлению перспектив развития консалтинга Якутии. Консалтинг как бизнес-сектор экономики в Республике Саха (Якутия) является развивающейся отраслью. На данный момент консалтинговой деятельностью занимаются малое количество компаний, это связано в первую очередь с тем, что интерес к данной отрасли со стороны ее целевой аудитории увеличился только в последние несколько лет, но, несмотря на это, консалтинговая отрасль в Якутии имеет большой потенциал развития.

Ключевые слова: консалтинговые услуги, консалтинговая отрасль, малые и средние предприятия, консалтинговые центры, бизнес.

An analysis of the consulting services market in the Sakha Republic (Yakutia)**M. P. Efimova, V. V. Semenova***M. K. Ammosov North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia*

Abstract. In the modern world, the business sector is undergoing many difficulties related to the growing needs of the market. Any company sometimes faces difficulties in its activities that it cannot solve on its own, and it is in such cases that consulting companies are needed. At the moment, Yakutia is witnessing the growth of the business sector of the republic's economy, this has become possible thanks to various instruments of support from the state. However, despite the favorable conditions for starting a business, companies within the Sakha Republic (Yakutia) experience difficulties in different periods of their activities. Therefore, there is a great demand for the services of consulting agencies within the republic: entrepreneurs need professional support and expertise from experienced consultants due to the highly competitive environment. In this article, a study of trends in the development of consulting in Russia is conducted. This article analyzes the consulting industry of the Sakha Republic (Yakutia), identifies the main participants in the consulting industry of Yakutia and analyzes the competitive environment, as well as work to identify the prospects for the development of consulting in Yakutia. Consulting as a business sector of the economy in the Sakha Republic (Yakutia) is a developing industry. At the moment, a small number of companies are engaged in consulting activities, this is primarily due to the fact that interest in this industry from its target audience has increased only in the last few years; despite this, the consulting industry in Yakutia has great potential for development.

Keywords: consulting services, consulting industry, small and medium-sized enterprises, consulting centers, business.

Введение

Предпринимательство в Республике Саха (Якутия) за последние несколько лет значительно развилось, во многом это стало возможно из-за поддержки со стороны государства. Так, например в 2022 г. правительство Якутии издало постановление «О государственной программе Республики Саха (Якутия) “Развитие предпринимательства и туризма в Республике Саха (Якутия)”», в котором названы такие инструменты поддержки малого и среднего предпринимательства, как «помощь с получением кредитных и лизинговых услуг, предоставление поручительства, микрозаймов, предоставление субсидий для строительства и обустройства туристических инфраструктур внутри Республики Саха (Якутия), а также субсидирование части расходов для МСП, которые занимаются местной продукцией и т.д.» [6]. Из-за увеличения количества организаций, которые занимаются предпринимательством, выросла конкуренция среди них, стали появляться трудности, связанные с поисками целевой аудитории или ее удержанием, а также с увеличением объемов производства. Поэтому на сегодняшний момент внутри республиканского бизнес-сектора имеется высокий спрос на услуги консалтинговых агентств.

Следует отметить, что не все компании обращаются за помощью к консалтинговым агентствам за решением своих проблем. К.А. Абрамян и И.И. Соколова заявляли, что малый бизнес редко пользуется консультационными услугами, а крупный бизнес обходится решением проблем самостоятельно [8]. Консалтинговые услуги еще не смогли закрепиться на российском рынке, многие предприниматели относятся к ним со скептицизмом.

Основная часть

Первые упоминания о консалтинговых услугах начинаются во время промышленной революции в Европе, то есть относятся к 60-м годам прошлого века [4]. Эта революция привнесла множество различных нововведений не только в сам процесс производства, но и в ее управление. Благодаря появлению новых условий для организации работы предприятий, многие руководители нуждались в поддержке от экспертов, которые были нужны для адаптации к новым правилам ведения бизнеса. Следовательно, консалтинг – это консультации для решения управленческих проблем в различных направлениях деятельности организации: кадровой, маркетинговой и пр. Эти услуги могут оказывать как внешние, так и внутренние консультанты [10].

На раннем этапе развития консалтинговые услуги в России имели характер государственного института, в отличие от западных и азиатских стран. «Началом российского управленческого консультирования принято считать с появлением концепции научной организации труда в 1920 – 1930-х гг. В России первыми видами услуг в консалтинге были юридические консультации, но с появлением Института техники при Наркомате РКИ начали проводиться консультации по широкому спектру направлений», – упоминают Р.Р. Магизов и И.С. Чернов.

Окончательное формирование рынка консультационных услуг в Российской Федерации пришлось на 90-е гг. прошлого века, в ходе которого появилось множество частных российских институтов, а также зарубежных компаний. На данном рынке доминирующую позицию занимали компании «Большой четверки»: EY, PwC, Deloitte, KPMG, и «Большой тройки (MBV)»: McKinsey&Company, Boston Consulting Group and Bain&Compan [1].

В последние годы после ухода с российского рынка иностранных компаний, на месте ушедших появились новые, некоторые из них являются объединениями бывших сотрудников иностранных консалтинговых центров или выкупленные ими [10].

Наиболее известные типы услуг в бизнес-консультировании: IT-консалтинг; производственный; экспертный; HR-консалтинг; стратегический и маркетинг; налоговый и юриди-

ческий и др. [2]. На рис. 1 ниже можно увидеть, как в 2023 г. выглядел рынок консалтинговых услуг. Самым востребованным оказался IT-консалтинг. В 2022 г. выручка составляла 25,3 млрд руб., (23%), 20% рынка занимает финансовый консалтинг, а на третьей позиции расположились налоговый и юридический консалтинг. В.Н. Смоляк в своей работе отмечает увеличение спроса на оценочную деятельность. Вслед за уходом ряда зарубежных предприятий из России, часть организаций провела операции по объединению, а отдельные заявили о банкротстве. Эти обстоятельства способствовали повышению спроса на оценку стоимости бизнеса [8].



Рис. 1. «Рынок консалтинговых услуг в России за 2023 г. (%)» [7]

Перед тем как проанализировать консалтинговую отрасль Республики Саха (Якутия), необходимо начать с обзора малых и средних предприятий Якутии, т. к., как отмечалось ранее, данная категория предприятий является потребителями консалтинговых агентств.

Исходя из анализа численности малых и средних предприятий по видам деятельности в Республике Саха (Якутия) [6], в сравнении с 2020 г. в 2021 г. количество малых и средних предпринимателей Якутии уменьшилось на 1725 ед. с 26661 до 24936. Отрицательные темпы роста наблюдаются по большинству видов деятельности, наиболее значительные показатели снижения наблюдаются в финансовой и страховой деятельности, где значение снизилось на 18,58%, в обрабатывающем производстве на -13,35 %, в розничной и оптовой торговле показатель снизился на 12,64%. Позитивное изменение произошло в добыче полезных ископаемых (+ 8,36%), а также в гостиничной деятельности и общественном питании (+1,42%). Отсюда следует, что уменьшение количества малых и средних предприятий Республики Саха (Якутия) может быть связано с такими факторами, как конкуренция, финансовая нехватка и т.д.

На фоне снижения количества малых и средних предприятий на 6,47%, развитие консалтинговой отрасли Республики Саха (Якутия) может послужить в улучшении положения многих предприятий региона. Консалтинговые агентства могут предоставить предпринимателям необходимые знания и опыт работы в ведении бизнеса.

Консалтинговые услуги в Республике Саха (Якутия) появились не так давно. Многие местные консалтинговые агентства считаются относительно молодыми организациями, так как большая часть из них функционируют в этой сфере менее 10 лет. В основном в регионе сфера консалтинга включает в себя малые коммерческие предприятия. Например нами были исследованы: «HR-менеджмент», «Сэйбизм», «BizInvest14», «FocusPro», «Onewindow».

Исходя из анализа деятельности основных наиболее крупных и известных консалтинговых компаний в Якутии (видов предоставляемых услуг, цен, качества, каналов продви-

жения, количества клиентов и возраста компаний) была составлена конкурентная карта (рис. 2). По горизонтальной оси представлен размер ассортимента, по вертикальной – цена продукции. Размеры консалтинговых агентств, были установлены по охвату аудитории.

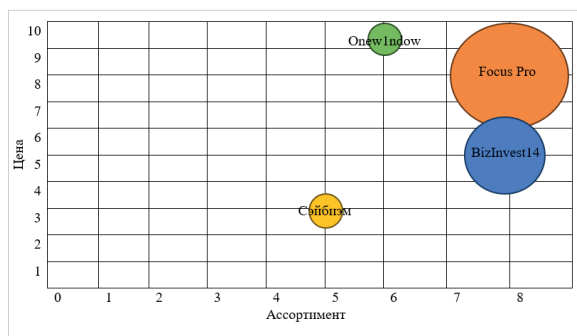


Рис. 2. Карта конкурентов консалтинговой отрасли Якутии

Проанализировав услуги, пользующиеся большим спросом среди потребителей консалтинговых агентств в Республике Саха (Якутия), можно прийти к следующим выводам. Финансовые консультации имеют лидирующую позицию, так как многие консалтинговые агентства предоставляют данный вид услуг. Также много компаний оказывают помощь в бизнес-планировании и бизнес-сопровождении. Далее можно отметить маркетинговые услуги, а также HR-консалтинг. Все компании довольно успешно активно пользуются социальными сетями для продвижения своих услуг, имеют свои официальные сайты.

По итогам оценки конкурентного рейтинга силы консалтинговых агентств на первом месте находится компания «BizInvest14», на втором месте расположилось консалтинговое агентство «FOCUS PRO», а на третьем месте оказались компании «Onewindow», а на последнем месте «Сэйбизм».

Как было отмечено ранее, к наиболее перспективному направлению консалтинга в России являлся ИТ-консалтинг, но данный вид консалтинговых услуг в Якутии развит не в полной мере и ограничен. Затруднением внедрения ИТ-консалтинга в Якутии может стать то, что консалтинговые агентства не имеют опыта работы в ИТ-сфере, а также может сказаться нехватка квалифицированных специалистов и необходимость больших вложений в разработку прикладных программ, необходимых бизнесу. В своей работе Лукина В.Г. отметила то, что «в ИТ-консалтинге присутствуют множество рисков, связанных с их инновационной деятельностью, а также функционированием консалтинговых агентств и их предпринимательской деятельностью» [5]. Исходя из этого, данная ниша консалтинга может быть занята ИТ-компаниями, являющимися разработчиками различных программных продуктов, необходимых для автоматизации и улучшения работы в бизнесе (учета, аналитики, сбора данных и др.). Ввиду того, что большинство консалтинговых компаний в Якутии не занимаются разработкой программного обеспечения и ИТ-технологий, рекомендуется рассмотреть в качестве перспективного направления услуги ИТ-аудита. ИТ-аудит призван выявлять потенциальные риски и слабые места у компаний и предлагать рекомендации по решению проблем и улучшению работы информационных технологий [3]. Для реализации такого вида услуг консалтинговым компаниям достаточно нанять специалистов с соответствующим образованием и опытом, либо предложить своим сотрудникам переподготовку или повышение квалификации.

Заключение

Консалтинговая отрасль Республики Саха (Якутия) находится на этапе развития. Из-за того, что консалтинговые компании Якутии имеют опыт работы в данной сфере менее 10 лет, они предпочитают заниматься в одном конкретном виде консалтинга. Так агентство «HR-менеджмент» занимается кадровым сопровождением, а «Сэйбизм» и «Onewindow» – производственными вопросами компаний.

Также стоит отметить наиболее перспективные направления консалтинга Якутии:

- HR-консалтинг: занимается кадровыми вопросами организаций, данная сфера уже присутствует на рынке и имеет спрос среди предпринимателей Якутии;
- финансовый консалтинг: управление финансами предприятий. Эта сфера является наиболее актуальной среди МСП Якутии;
- маркетинг и производственный консалтинг: продвижение компаний, а также бизнес-сопровождение. Данное направление играет большую роль для развития бизнеса, так как оптимизация работы и реклама имеют большую роль в привлечении аудитории.
- IT-аудит, заключающийся в выявлении затруднений в компании и разработке предложений по совершенствованию работы информационных технологий.

Проблемы консалтинговой отрасли Республики Саха (Якутия):

- недоверие к консультантам: некоторые клиенты могут сомневаться в компетентности работников консалтинговых агентств;
- отсутствие понимания необходимости консалтинга: некоторые руководители предприятий не видят пользы от консалтинговых услуг;
- высокая стоимость услуг: консалтинговые услуги могут быть дорогостоящими для малого и среднего бизнеса.

В целом консалтинговая отрасль Республики Саха (Якутия) имеет большой потенциал для развития, разнообразие консультационных услуг и стремление к повышению профессионализма в этой области могут помочь сформировать консалтинговую отрасль Якутии как востребованную и успешную.

Литература

1. Абрамян, К. А. Анализ рынка консалтинговых услуг в России / К.А. Абрамян // Новые направления научной мысли. – 2021. – С. 18-21.
2. Григорьев, А. Ю., Мусиенко, С. А. Консалтинг. История формирования и развития в период пандемии / А.Ю. Григорьев, С.А. Мусиенко // Modern Science. – 2021. – №. 2-2. – С. 77-80.
3. Гизатулин, А. М., Ткачева, А. В., Ченакал, В. А. IT-аудит: системно-динамический подход к анализу рекомендаций / А.М. Гизатулин, А.В. Ткачева, В.А. Ченакал // Экономика строительства и городского хозяйства. – 2017. – Т. 13. – №. 4. – С. 373-381.
4. Иранкунда, Э., Зиновьева, А. О. История развития консалтинга / Э. Иранкунда, А.О. Зиновьева // Наука молодых 2023. – 2023. – С. 17-21.
5. Лукина В. Г. IT-консалтинг как инструмент поддержки инновационной экономики / В.Г. Лукина // Наукосфера. – 2021. – №. 2-1. – С. 196-200.
6. О государственной программе Республики Саха (Якутия) «Развитие предпринимательства и туризма в Республике Саха (Якутия)»: Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 18.07.2022 // Постановление Правительства Республики Саха (Якутия). – 2022. – № 432. – С. 17-19.
7. Смоляк, В. Н. развитие рынка консалтинговых услуг в современных макроэкономических условиях / В.Н. Смоляк // Известия СПбГЭУ. – 2023. – №5 (143). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-rynka-konsaltingovyh-uslug-v-sovremennyh-makroekonomicheskikh-usloviyah> (дата обращения: 17.05.2024).
8. Соколова, И. И., Абрамян, К. А. к вопросу о проблемных аспектах рынка консалтинговых услуг в кризисных условиях / И.И. Соколова, К.А. Абрамян // А-фактор: научные исследования

и разработки (гуманитарные науки). – 2021. – №4. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-problemnyh-aspektah-rynka-konsaltingovyh-uslug-v-krizisnyh-usloviyah> (дата обращения: 10.05.2024).

9. Список крупнейших консалтинговых групп и компаний России (2023 год) // Рейтинговое агентство RAEX. – URL: https://raex-rr.com/b2b/consulting/biggest_consulting_companies_and_groups/2023/ (дата обращения: 14.05.2024).

10. Управленческий консалтинг в сфере образования: учебное пособие для вузов / М. В. Макарова. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 79 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-14654-7. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. С. 41 – URL: <https://urait.ru/bcode/544349/p.41> (дата обращения: 15.05.2024).]

References

1. Abramjan K. A. Analiz rynka konsaltingovyh uslug v Rossii. Novye napravlenija nauchnoj mysli, 2021, pp. 18–21.

2. Grigor'ev A. Ju., Musienko S. A. Konsalting. Istorija formirovaniya i razvitija v period pandemii. Modern Science, 2021, No. 2-2, pp. 77–80.

3. Gizatulin A. M., Tkacheva A. V., Chenakal V. A. IT-audit: sistemno-dinamicheskij podhod k analizu rekomendacij. Jekonomika stroitel'stva i gorodskogo hozjajstva, 2017, Vol. 13, No. 4, pp. 373–381.

4. Irankunda Je., Zinov'eva A. O. Istorija razvitija konsaltinga. NAUKA MOLODYH 2023, 2023, pp. 17-21.

5. Lukina V. G. IT-konsalting kak instrument podderzhki innovacionnoj jekonomiki. Naukosfera, 2021, No. 2-1, pp. 196–200.

6. O gosudarstvennoj programme Respubliki Saha (Jakutija) “Razvitie predprinimatel'stva i turizma v Respublike Saha (Jakutija)”: Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Saha (Jakutija) ot 18.07.2022. Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Saha (Jakutija), 2022, No. 432, pp.17–19.

7. Smoljak V.N. Razvitie rynka konsaltingovyh uslug v sovremennyh makroekonomicheskikh usloviyah. Izvestija SPbGJeU, 2023, No. 5(143). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-rynka-konsaltingovyh-uslug-v-sovremennyh-makroekonomicheskikh-usloviyah> (data obrashhenija: 17.05.2024).

8. Sokolova I.I., Abramjan K.A. K voprosu o problemnyh aspektah rynka konsaltingovyh uslug v krizisnyh usloviyah. A-faktor: nauchnye issledovanija i razrabotki (gumanitarnye nauki), 2021, No. 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-problemnyh-aspektah-rynka-konsaltingovyh-uslug-v-krizisnyh-usloviyah> (data obrashhenija: 10.05.2024).

9. Spisok krupnejshih konsaltingovyh grupp i kompanij Rossii (2023 god). Rejtingovoe agentstvo RAEX. URL: https://raex-rr.com/b2b/consulting/biggest_consulting_companies_and_groups/2023/ (data obrashhenija: 14.05.2024).

10. Upravlencheskij konsalting v sfere obrazovanija: uchebnoe posobie dlja vuzov, M. V. Makarova. Moskva: Izdatel'stvo Jurajt, 2024. (Vysshee obrazovanie). ISBN 978-5-534-14654-7. Tekst: jelektronnyj. Obrazovatel'naja platforma Jurajt [sajt], p. 41. URL: <https://urait.ru/bcode/544349/p.41> (data obrashhenija: 15.05.2024).

ЕФИМОВА Мария Павловна – ведущий специалист отдела коммунального хозяйства, Министерство жилищно-коммунального хозяйства и энергетики Республики Саха (Якутия).

E-mail: mariaefimova02@mail.ru

EFIMOVA Maria Pavlovna – Leading Specialist, Department of Public Utilities and Public Service, Ministry of Housing and Communal Services and Energy of the Sakha Republic (Yakutia).

СЕМЕНОВА Виктория Викторовна – ст. преподаватель Финансово-экономического института, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова.

E-mail: vi7@aport.ru

SEMENOVA Victoria Viktorovna – Senior Lecturer, Department of Management, Institute of Finances and Economics, M.K. Ammosov North-Eastern Federal University.

ЭКОНОМИКА И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ НА СЕВЕРЕ.
ECONOMY AND NATURE MANAGEMENT IN THE NORTH

Сетевое научное периодическое издание

№ 3 (35) 2024

Технический редактор *Н. Ю. Печетова*
Компьютерная верстка *А. М. Соловьева*
Оформление обложки *П. И. Антипин*

Подписано в печать 30.09.2024. Формат 70х108/16.
Дата выхода в свет 30.09.2024